【インドネシア勤務】営業統括責任者/チカラン勤務/プレス加工/メーカー/営業部門全体を統括/駐在員への切り替え可能性あり

インドネシアでご経験を生かしてお仕事しませんか？

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1618366

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Indonesia

Salary
6 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
月曜 ~ 金曜 8:30am ~ 5:00pm

Holidays
土日、インドネシアの祝祭日

Refreshed
November 2nd, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：
プレス加工を中心に、バレル研磨、スプリング・コイリング、精密金型の設計・製作まで幅広い加工技術を持 つ部品メーカーです。自動車・EV、二輪車、エアコン・冷凍冷蔵庫用コンプレッサー、精密機器など、さまざまな分野のものづくりを 支えています。大きな特徴の一つが、金型設計からプレス加工、バリ取りまで一貫して対応できる生産体制です。
長年培ってきた 加工技術と品質を強みに、日本国内だけでなく、インドネシア、マレーシア、中国、タイにも拠点を展開しています。

【インドネシア拠点】
主に自動車関連部品およびコンプレッサー関連部 品の製造・加工を行っています。金属プレス加工およびバレル研磨を主要な加工技術としており、高い精度と品質が求められる各種金属部品を製造しています。
また、高精度の設備を使用した品質管理・製品検査を実施し、安定した品質の製品供給に取り組んでいます。

【職務内容】

営業責任者として、 既存顧客への営業活動や新規案件の獲得、ローカル営業メンバーのマネジメントまで、営業部門全体を統括していただきます。 また、ナショナルスタッフの工場長や製造・品質などの各部門と連携し、 営業と製造の橋渡し役として拠点全体を支えていただくポジションです！

【業務内容】

- 既存顧客への定期訪問、関係構築および新規案件の獲得
- 新規顧客の開拓、プレス加工・金属部品等の提案
- 見積作成、価格・納期等の調整、交渉
- 製造・品質部門など社内各部署との調整
- 売上、受注状況、営業案件の進捗管理
- 営業部門4名（ローカル営業2名、営業サポート2名）のマネジメント・育成
- 営業方針の策定および経営層への報告

＊主な営業先＊
・四輪（自動車）関連メーカー
・二輪（バイク）関連メーカー
・空調関連メーカー

【本ポジションの魅力】
・将来的な駐在員への切り替え可能性あり
現地採用としてのスタートとなりますが、入社後の実績や活躍次第では、将来的に駐在員への切り替えを検討いただける可能性 があります。

Required Skills

■必須要件

- 製造業での法人営業経験
- 売上目標に対する高いコミットメント/目標達成に向けた営業実績経験
- 語学不問

■歓迎要件

- インドネシアでの勤務経験
- 自動車・二輪・自動車部品業界での営業経験
- プレス・金属加工・金型・機械部品などの知識
- ナショナルスタッフの採用・育成・評価経験
- 海外拠点での営業戦略立案経験
- 英語ORインドネシア語（ビジネスレベル）

■人物像

- ナショナルスタッフと良好な関係を構築し、チームをまとめられる方
- 営業部門全体を俯瞰し、主体的に組織をリードできる方
- 異文化やインドネシアの商習慣に柔軟に適応できる方
- 目標達成に向けて、自ら考え行動できる方

Company Description