



Morgan
McKinley

【M&Aアドバイザリー】海外M&Aアドバイザー | 英語力を活かす

社会人経験2年以上。英語力を活かし、海外M&Aのプロを目指しませんか？

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1618339

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

October 19th, 2026 01:05

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Fluent Level

Minimum Japanese Level

Fluent Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本企業の海外進出を支援するクロスボーダーM&Aアドバイザリー業務に携わり、海外パートナーからの案件ソーシングから買い手企業とのマッチング、プロジェクトマネジメント、エグゼキューション、クロージングまでM&Aの一連のプロセスを経験できるポジションです。M&A未経験からでも、英語力と事業会社での経験を活かしてグローバルM&Aアドバイザーとしてキャリアを築くことができます。

主な職務内容

- ・ アジア、オセアニア、ヨーロッパを中心とした海外パートナー企業の開拓および関係構築を行う。
- ・ 海外パートナーから紹介される売手企業案件について情報収集・分析を行い、M&A案件の発掘・組成を推進する。
- ・ 日本国内の大手・上場企業を中心とした買い手候補のリストアップ、アプローチおよび売手企業とのマッチングを行う。
- ・ M&A案件の提案書などの資料を作成し、買い手企業への提案およびプロジェクトの案件化を推進する。
- ・ M&Aプロジェクトの管理・推進からエグゼキューション、クロージングまで一連のプロセスを担当・サポートする。

A growing M&A and professional services group in Tokyo is seeking a **Cross-Border M&A Advisor** to support Japanese companies expanding into international markets through strategic acquisitions.

Previous M&A experience is not required. Candidates with corporate business experience and strong Japanese and English communication skills can develop their expertise in **cross-border M&A advisory, international business development, and corporate finance** while building a career as a global M&A professional.

Key Responsibilities

- Develop and maintain relationships with **international M&A partners** across Asia, Oceania, and Europe.
- Source and identify cross-border acquisition opportunities through overseas partner networks.
- Collect, review, and analyze information on international sell-side M&A opportunities.
- Support **M&A deal origination and transaction development**.
- Research and identify potential Japanese buyers, particularly major corporations and publicly listed companies.
- Approach prospective buyers and facilitate matching with international sell-side companies.
- Prepare M&A proposals, presentations, and other transaction-related documentation.
- Present overseas acquisition opportunities to Japanese buyers and develop potential transactions.
- Coordinate and manage **cross-border M&A projects** involving domestic and international stakeholders.
- Support the transaction execution process from initial engagement through deal closing.
- Communicate with international partners and clients in Japanese and English.
- Contribute to the expansion of the firm's global M&A network and deal pipeline.

Required Skills

必須条件 経験・資格：

- ビジネス上級レベルの日本語および英語力を有する方（目安：TOEIC850点以上）。
- 事業会社で2年以上の実務経験を有する方。
- クロスボーダーM&Aのプロフェッショナルとしてグローバルに活躍することを目指している方。

ソフトスキル：

- 責任感を持って業務を遂行できる方。
- スピード感を持ち、未経験の業務や新しい環境にも柔軟に対応できる方。
- 主体性とベンチャーマインドを持ち、会社とともに成長する意欲のある方。

語学力：

- 日本語：流暢
- 英語：流暢

歓迎条件

- M&Aプロジェクトへの参画経験を有する方。
- 海外事業に携わり、業務上英語を使用した経験を有する方。
- 日商簿記2級以上、公認会計士、USCPAなどのファイナンス関連資格を有する方。

採用企業について

クロスボーダーM&Aアドバイザーを中心に、海外M&Aプラットフォーム「CROSS BORDERS」、国内M&A、決算・開示支援人材の派遣・紹介、ベンチャー支援など幅広いサービスを展開し、日本企業のグローバルな事業成長を支援するM&A・プロフェッショナルサービスグループです。300社を超える海外パートナーネットワークと年間500件を超える海外売り案件の情報を基盤に、バイサイド・セルサイド双方で豊富なディールパイプラインを有しています。

この求人がおすすめの理由

- M&A未経験からでも案件ソーシング、買い手開拓、マッチング、プロジェクトマネジメント、エグゼキューション、クロージングまでM&Aの一連のプロセスをハンズオンで経験でき、早期にM&Aアドバイザーとしての専門性を身につけられます。
- 少数精鋭で経営層との距離が近く意思決定が速いため、若手でも大規模案件を含むプロジェクトに主体的に関与し、成果次第で早期に責任範囲を広げられる環境です。
- 海外出張や将来的な海外勤務プログラムなどグローバルに活躍する機会があり、英語力を活かしてクロスボーダーM&Aのプロフェッショナルを目指せます。
- プロジェクトマネジメントやアプローチ実績などに連動するインセンティブ制度があり、自身の成果を収入や評価につなげられる点も魅力です。

Required Skills and Qualifications Experience:

- **2+ years of professional experience in a corporate environment**.
- Experience working with internal and external business stakeholders.
- Strong motivation to develop a career in **cross-border M&A, financial advisory, and international business**.
- Bachelor's degree.

Soft Skills:

- Strong sense of responsibility and accountability when managing assignments and client engagements.
- Ability to work efficiently and adapt to unfamiliar responsibilities and changing business environments.
- Proactive and entrepreneurial mindset with a strong desire to grow alongside the organization.
- Strong communication and relationship-building skills.
- Ability to manage multiple tasks and priorities while maintaining attention to detail.
- Commitment to developing expertise as a **global M&A advisory professional**.

Language Requirements:

- Japanese: Fluent
- English: Fluent

Preferred Skills & Qualifications

- Previous involvement in **M&A transactions or M&A-related projects**.
- Experience in international business or using English regularly in a professional environment.
- Knowledge of corporate finance, accounting, financial analysis, or transaction advisory.
- **Nissho Bookkeeping Level 2 or above, CPA, USCPA**, or other relevant accounting and finance qualifications.
- Experience communicating or negotiating with overseas business partners.
- Interest in both buy-side and sell-side international M&A transactions.

About the Company

A growing **M&A advisory and professional services group** supporting Japanese companies with international expansion and strategic acquisitions.

The organization provides cross-border M&A advisory through its international M&A platform, alongside domestic M&A advisory, financial reporting and disclosure support staffing services, and venture business support.

With a global network of **more than 300 international partners** and access to information on **over 500 overseas sell-side opportunities annually**, the company maintains a substantial pipeline of buy-side and sell-side M&A transactions.

Its business model combines international deal sourcing, corporate advisory expertise, and strong relationships with Japanese corporations to support global business growth.

Why You'll Love Working Here

- **Start a career in M&A advisory without previous direct M&A experience.**
- Gain hands-on experience across the complete **M&A lifecycle**, from deal sourcing and buyer development to transaction execution and closing.
- Work on international acquisition opportunities involving Asia, Oceania, Europe, and other global markets.
- Develop expertise in **cross-border M&A, deal origination, corporate finance, and international business development**.
- Join a lean, entrepreneurial organization with close access to senior management and fast decision-making.
- Take ownership of meaningful projects, including opportunities to contribute to large-scale transactions early in your career.
- Expand your responsibilities quickly based on performance and demonstrated results.
- Use your Japanese and English skills while building relationships with international partners and major Japanese corporations.
- Access opportunities for overseas business travel and potential future international assignments.
- Benefit from a performance-based incentive structure linked to project management, client development, and individual achievements.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。