

日本SaaSプロダクト運営会社にてフィリピン営業担当を募集｜年収520万 ~ 800万円｜フレックスタイム制@東京

Job Information

Recruiter
Global Initiative Corporation

Hiring Company
日本SaaSプロダクト運営会社

Job ID
1618294

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
・フレックスタイム制（標準労働時間1日8時間）・コアタイム：9:30 ~ 14:30

Holidays
・完全週休2日制（休日は土日祝日）・年次有給休暇 ・慶弔休暇 ・産休・育休 ・介護休暇 ・振替休日

Refreshed
November 13th, 2026 17:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Tagalog - Daily Conversation Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

仕事内容

■ 図面管理SaaSのセールス業務
・フィリピンのローカル企業向け新規営業
・架電、商談設定、オンライン商談

・製造業 (工場、部品メーカー等) へのフィールドセールス

■ 既存顧客対応
・既存顧客のフォローアップ
・利活用促進・定着支援
・中長期的な関係構築、課題ヒアリング

☆**キャリアプラン**

・セールス → メンター → マネージャーへのステップアップ
・展示会運営・マーケティング・事業企画へキャリア拡張可能
・海外事業のコアメンバーとして、拠点づくりを経験できる環境

Required Skills

〈必須スキル〉
・大卒以上
・セールス経験 2年以上 (商材問わず)
・日本語・英語でのコミュニケーション (ビジネスレベル) / タガログ語 (日常会話以上)
・フィリピン出張が可能な方 (毎月2週間程度を想定)

〈歓迎スキル〉
・製造業の知見がある方
・SaaSの営業経験のある方

Company Description