



日本SaaSプロダクト運営会社にてフィリピン営業担当を募集 | 年収520万～800万円 | フレックスタイム制@東京

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Hiring Company

日本SaaSプロダクト運営会社

Job ID

1618294

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

・フレックスタイム制（標準労働時間1日8時間）・コアタイム：9:30～14:30

Holidays

・完全週休2日制（休日は土日祝日）・年次有給休暇・慶弔休暇・産休・育休・介護休暇・振替休日

Refreshed

October 16th, 2026 16:41

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Tagalog - Daily Conversation Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

○ 仕事内容

- 図面管理SaaSのセールス業務
- ・フィリピンのローカル企業向け新規営業
- ・架電、商談設定、オンライン商談

・製造業（工場、部品メーカー等）へのフィールドセールス

■ 既存顧客対応

- ・既存顧客のフォローアップ
- ・利活用促進・定着支援
- ・中長期的な関係構築、課題ヒアリング

☆ キャリアプラン

- ・セールス → メンター → マネージャーへのステップアップ
- ・展示会運営・マーケティング・事業企画へキャリア拡張可能
- ・海外事業のコアメンバーとして、拠点づくりを経験できる環境

Required Skills

〈必須スキル〉

- ・大卒以上
- ・セールス経験 2年以上（商材問わず）
- ・日本語・英語でのコミュニケーション（ビジネスレベル）／タガログ語（日常会話以上）
- ・フィリピン出張が可能な方（毎月2週間程度を想定）

〈歓迎スキル〉

- ・製造業の知見がある方
- ・SaaSの営業経験のある方

Company Description