



Sales Representative Wise System_staff

三菱ふそうトラック・バス株式会社での募集です。IT営業のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

三菱ふそうトラック・バス株式会社

Job ID

1618056

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

08:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 1月~6月入社の場合は1...

Refreshed

October 15th, 2026 17:55

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent Level

Minimum Japanese Level

Native Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2416035】

【業務内容】

・お客様向けの Wise Systems 営業活動、商品現地化・

顧客およびパートナーとの直接コミュニケーションを通じて、顧客のニーズと既存のシステム環境要件を満たす、ユースケースの提案

シミュレーション、並びにデモの実施

お客様の要件を満たすWise Systemsの新機能提案と現地化

導入までのサポート（トレーニング等）

【配属部署】

日本国内のトラック販売、並びにカスタマーサービスを担う本部になります。
カスタマーサービスセールス部は、カスタマーサービス統括部内に3つある部署の一つであり、部品、サービスの売上管理、施策実施の他、お客様をサポートできるデジタル製品も扱う部署になります。
その中で、今回のポジションは、配送計画システムであるワイズ・システムのセールススタッフとして、お客様へのご提案や導入までのサポートをご担当いただきます。

【配属チームについて】

・配属先の組織にはマネージャー以下5名（マネージャー、営業2名、セールスエンジニア2名）が在籍します。
営業とセールスエンジニアの二人・組で営業活動を進めます
※この組織は日本人で構成されていますが、米国側と週1回のMTGがあり、日常的に英語を使・する環境です。

Required Skills**【必須要件】**

- ・日本語力：ネイティブレベル
- ・英語力：ビジネス以上の会話レベル
- ・お客様への営業経験

【歓迎要件】

- ・これまでの経験を活かしてIT系の業務にチャレンジしたい方
- ・Saasビジネス営業経験

Company Description

- トラック・バスの開発、製造、販売、輸出入