

【産業機器事業部】セールス（大阪・横浜）

テュフ・ラインランド・ジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
テュフ・ラインランド・ジャパン株式会社

Job ID
1617870

Industry
Other (Infrastructure)

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture

Salary
6 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 年末年始 傷病、慶弔休暇、フリードリンク、マッサージサービ...

Refreshed
October 29th, 2026 13:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2327037】
【おすすめポイント】
・製造業や商社での経験を活かして、無形商材の営業経験を積むことができます。
・最先端の技術や新しい製品に携わることができます。

テュフ ラインランドジャパン株式会社は、ドイツに本社をおく１５０年の歴史のある第三者認証機関です。産業機器部門

では、産業用部品やパワーエレクトロニクスを含む産業用製品の試験や評価を行っています。本ポジションでは、主に産業機器を取り扱う国内製造業向けに、コンポーネント、モジュール、サブシステムからシステムに至るまでの製品の「安全性」を評価するために、最先端のオフィスや研究所でのテスティングサービス及び認証サービスの営業活動を担っていただきます。お客様のニーズを理解し、新規顧客開拓、既存顧客向けの拡販営業活動を通して積極的に提案、会社に貢献いただける方を募集します。

・ 電気安全、EMC、ワイヤレス、エミッションの評価、型式試験 / 適合性評価および認証、信頼性、性能、材料特性の検証、設計検証サービスの新規/既存顧客に対する拡販営業
・ 新規ビジネス立ち上げのためのマーケティング活動、企画、実現までのフォロー

以上の業務を一通りご経験いただいた後は、シニアセールスエグゼクティブとして営業のエキスパート、またはチームリーダー以上のマネジメントとしてのキャリアを目指して頂きます。

Required Skills

【必須要件】
・就業経験：法人営業経験
・数字を意識しターゲット達成ができる強いマインドセット
・四年制大学および高専卒業者もしくは同等以上の実力 (文系、理系不問)
・英語力：ビジネスレベル

【歓迎要件】
・第三者認証機関での法人営業経験者歓迎
・産業機器関連のメーカー又は商社での法人営業経験
・メーカーでの品質保証・技術部門出身者で営業力のある方尚可
・IT 関連、デジタルマーケティング、サイバーセキュリティに詳しい方

【求める人物像】
・お客様のニーズを理解し、新規顧客開拓や既存顧客向けの拡販営業活動を通じて積極的に提案を行い、会社に貢献していただける方

Company Description

独大手検査機関の日本法人。工業製品の安全試験、認証取得やCEマーキングの適合性評価等