

【東証プライム×世界大手IMCグループ】プロダクトマーケティング/実質年間休日最高138日/高年収/日本特殊陶業×IMCの合弁…

NTKカッティングツールズ株式会社での募集です。 プロダクトマネージャー・プラ…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
NTKカッティングツールズ株式会社

Job ID
1617694

Industry
Machinery

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture

Salary
7 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年間有給休暇17日～20日 下限日数は、入社直後の付与日数となります 試用期間経…

Refreshed
November 26th, 2026 02:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2386942】
【担当業務概要】
担当製品について、海外販売会社や海外顧客を含む市場ニーズの把握から商品企画、販売支援、テクニカルサポートまで一貫して担当します。
英語でのメール対応やWeb会議、プレゼンテーションを通じて海外拠点と連携し、製品戦略の推進を行います。

【業務内容】
・新商品の企画や既存製品の改善提案

・国内外からの問い合わせ対応（日本語・英語）
・海外販売会社・顧客からの技術的質問の一次対応および社内調整
・特殊工具や特殊仕様案件の要件整理と設計部門との調整
・新製品の売上・在庫状況の把握と海外販売会社との需給調整
・海外向け販売施策の立案と実行フォロー
・国内外出張によるテクニカルサポートや現地立会い
・英語での製品セミナー、技術トレーニング、プレゼンテーション実施
・商品開発やグローバルプロジェクトの進捗管理・ファシリテーション

Required Skills

【MUST】
・商品企画・技術営業・営業のいずれかの実務経験
・切削工具における製品、加工、顧客要求のいずれかを理解できるバックグラウンド
・社内外との調整・折衝経験
・ビジネス英語でのコミュニケーション能力

【WANT】
・製造業（切削加工・工具・機械・部品など）における技術営業経験
・商品企画・プロダクトマネジメントの経験
・海外案件・グローバル業務の経験
・海外販社対応、海外顧客対応、海外出張の経験
・マーケティング関連の知識・経験
・市場・競合分析、販売企画立案、データ分析の経験
・セミナー・トレーニング・プレゼンテーション経験
・プロジェクトマネジメントまたは進捗管理の経験
・商品開発・個別案件の進行管理、ファシリテーション経験

Company Description

機械工具の製造、販売