

（新規注力事業@東京/CRP400）非臨床創薬支援領域の事業・営業企画

積水化学工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
積水化学工業株式会社

Job ID
1617658

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年次有給休暇（初年度3～15日/入社月による、2...

Refreshed
November 26th, 2026 02:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2417446】
積水化学グループのライフサイエンスドメインに属し成長の期待される創薬支援事業において、新規製品・サービスの営業・事業企画業務を担当いただきます。

※本案件について詳細情報収集をご希望の方は遠慮なく当社担当までお知らせください（メールやMy page経由で連絡できます）。

・技術サポート、海外メーカーとのコミュニケーション
・新製品企画・立案、競合調査、代理店管理

・営業企画・マーケティング業務（メールマーケティング、Webinar運営、データ解析、学会対応、販促資材作成、新規マーケティング施策の企画立案、全体スケジュール管理等）
・受注・売上・利益等の計数管理、契約書・特許対応、受託案件推進、国内外顧客とのコミュニケーション業務

（積水化学工業社 ライフサイエンス事業ドメイン）
全社的に長期ビジョン「Vision 2030」と中期経営計画「Drive 2.0」を掲げ、ESG経営を中心においた革新と創造で、社会課題解決への貢献を拡大し、2030年に向けて業容倍増に取り組んでおります。
既存事業領域（レジデンシャル、アドバンストライフライン、イノベーティブモビリティ）に続く事業として「ライフサイエンス」を選定、事業長期ビジョンを掲げ、開発強化・積極投資を進め、2030年までに従来の3倍以上に業容拡大を図っていく計画です。

※Vision 2030：https://www.sekisui.co.jp/company/philosophy/long_term/
※ライフサイエンス事業：https://www.sekisui.co.jp/business/life_science/

（組織）
積水メディカル株式会社創薬支援事業部 企画室では、創薬研究開発向け試薬・細胞の輸入販売管理および販売企画を担うとともに、国内外顧客に向けたマーケティング戦略の立案・実行を推進しています。また、事業計画や業績管理などの計数管理を通じて、創薬支援事業の持続的な成長と事業運営を支える中核機能を担っています。

（魅力）
長期ビジョン「Vision 2030」において特に成長が期待され投資対象となるライフサイエンスドメインの営業事業企画メンバーとして、積水化学グループにおける非臨床創薬支援における新規事業立上げと拡大にかかる業務を担って頂きます。
既存事業基盤を活用しながら外部連携によるあらゆる手法を駆使し、また国内外のグループアセットを最大限活用しながら企画を立案・実現していくことで、積水化学グループの次の事業の柱となるライフサイエンス領域の成長ドライバーとなる事業を自らの手で作り上げることに大きなやりがいを感じます。

（やりがい）
事業の成長に向けて新規事業や製品企画、パートナー企業との協業を通じて事業を創出できる点にやりがいを感じています。自ら描いた戦略やアイデアが事業成長や医療の発展につながり、グローバルな舞台で価値創出に挑戦できる環境が魅力です。

Required Skills

以下、管理職候補 ~ 管理職クラス共通です。

（Must）
・非臨床創薬支援を含むライフサイエンス領域の知識
・事業企画・製品企画経験
・マーケティング・市場分析スキル
・営業・事業開発・アライアンス推進経験
・TOEIC700点以上

（Want）
・薬物動態分野の専門知見
・プロジェクトマネジメント経験
・売上・予算・KPI管理スキル、契約・知財関連知識
・英語によるグローバルコミュニケーション能力

Company Description

【住宅カンパニー】【環境・ライフラインカンパニー】【高機能プラスチックスカンパニー】の3カンパニーと【コーポレート】