

NOT A HOTEL　セールス (Global Sales)

NOTA株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
NOTA株式会社

Job ID
1617590

Industry
Real Estate Brokerage, Management

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 15 million yen

Holidays
【有給休暇】初年度 13日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 特別休暇あり ※職種や入社月によっては休日が異…

Refreshed
November 26th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2408628】
本ポジションでは、自ら案件を組み立て、各国の商慣習・文化的背景を踏まえた提案から契約締結までを一貫して担うセールスとして活躍いただきます。

◆仕事内容
・ 海外富裕層顧客へのリード獲得・物件提案・交渉・契約締結までの一連のプロセスを自律的に推進
・ 各国の商慣習・文化的背景を踏まえた提案営業、プレゼンテーション
・ 物件ツアーのアレンジ・案内 (来日対応含む)
・ 顧客リレーションの構築・継続フォロー
・ マーケティング / イベント施策と連動した案件創出・改善提案
・ CRMを活用した案件・顧客データ管理、KPIトラッキング
・ Business Development (NOT A HOTELの開発)

・ 海外のお客様との商談・リレーションを通じて得た需要・嗜好・価格感・エリア志向などの市場インサイトの構造化
・ 海外需要を起点とした新拠点・物件の開発企画（エリア・グレード・プラン）の立案・推進
・ 開発案件のプロジェクト推進

Required Skills

【必須】
・法人/個人富裕層向け、または高単価商材の対面セールスでの確かな実績
・提案を自ら組み立て、クロージングまで一貫して完遂してきた経験
・ビジネスレベル以上の英語力（TOEIC 850点以上目安 / 商談・交渉が可能なレベル）
・ 数字目標にコミットし、自ら課題を発見して行動できる方

【歓迎】

・ 不動産（特に富裕層・高額物件）またはラグジュアリー領域での販売経験
・ 宅地建物取引士の資格
・ 海外でのセールス経験、海外顧客ネットワーク
・ 中国語（北京語・広東語）等の言語スキル
・ ホスピタリティ業界での経験
・ 不動産開発・商品企画 / マーケットリサーチを開発・企画に活かした経験

Company Description

建築を起点に、新たな居住・宿泊体験を生み出すライフスタイル事業