

Enterprise Account Executive

Job Information

Recruiter
JAC International Co., Ltd.

Hiring Company
グローバルDX・ワークフローソリューション企業

Job ID
1617214

Industry
Other

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 12th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

世界トップクラスのエンタープライズSaaS企業にて、Enterprise Account Executiveを募集しています。

大手企業に対する新規開拓営業を担当いただき、顧客の経営課題や業務課題を理解した上で、DX推進や業務改革に向けたソリューション提案を行っていただきます。

CIO・CFO・COOなどの経営層との関係構築を行いながら、社内外の関係者と連携し、アカウント戦略の立案からクロージングまでを推進いただくポジションです。

【主な業務内容】
・大手企業向け新規開拓営業
・CxO層とのリレーション構築
・アカウントプランニング
・ソリューション提案および契約交渉
・社内外の関係者を巻き込んだ案件推進

【応募要件】
・ソフトウェアまたはソリューション営業経験7年以上
・エンタープライズ営業経験
・新規開拓営業経験
・CxO層との折衝経験

【ポジションの魅力】
・世界的な成長を続けるグローバルSaaS企業
・大手企業のDX推進を支援
・高い裁量を持ったエンタープライズ営業
・グローバル環境でのキャリア形成
・想定年収1,200万円 ~ 2,000万円

Employee Benefits:
Health Insurance Employees' Pension Employment Insurance
Industrial Injury Insurance
各種社会保険完備
（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）

Required Skills

To be successful in this role you have:

Experience in leveraging or critically thinking about how to integrate AI into work processes, decision-making, or problem-solving. This may include using AI-powered tools, automating workflows, analyzing AI-driven insights, or exploring AI's potential impact on the function or industry.
7+ years of sales experience within software OR solutions sales organization
Experience establishing trusted relationships with current and prospective clients and other teams
Ability to produce new business, negotiate deals, and maintain healthy C-Level relationships
Experience achieving sales targets
The ability to understand the "bigger picture" and our plans around IT
Experience promoting a customer success focus in a "win as a team" environmen

Company Description

新たに日本マーケットに参入される外資系企業や、日本でさらなるビジネス拡大をお考えの外資系企業のお客様に、私たちは最適な採用サポートを提供いたします。1975年に英国初の日系人材紹介会社としてロンドンで創業し、その後シンガポール、日本、マレーシア、インドネシア、タイ、中国の7カ国（また2011 年には香港・韓国にも拠点を新設予定）でグローバル人材紹介会社として事業を拡大してきたジェイ エイ シーは、そのバックグラウンドから、海外文化への深い理解を持ち合わせています。グローバルに事業を展開する日系人材紹介会社のリーディングカンパニーとして、私たちは他に類のない人材ネットワークから、日本人の優秀なバイリンガル人 材や外国人のプロフェッショナル人材をご提供することが可能です。幅広い業種、職種においてのエキスパートである当社のネイティブあるいはバイリンガルコ ンサルタントが皆様のパートナーとなり、適材適所で人材のご紹介をいたします。ジェイ エイ シーが築いてきた特有の歴史、文化、そしてグローバルマーケットでの強みを揺ぎない核として、日本マーケットで躍動する外資系企業のお客様のニーズにさら に的確にお答えするために、ジェイ エイ シー インターナショナルは誕生しました。私たちはアジアやヨーロッパのJAC Recruitment Group海外各社と緊密に連携を取り、お客様の真のニーズを把握した上で、最適なキャンディデイトをご紹介いたします。

?

We provide specialized proactive recruitment support tomultinational clients who are setting up new operations or areexpanding existing business and seeking further growth in theJapanese market.As the first Japanese recruitment company to set up operations in theUK in 1975, understanding foreign cultures is second nature to us.With our extensive global network and historically leading position asrecruitment consultancy to Japanese corporations, we have access toan unrivaled pool of bilingual Japanese and foreign professionals.Our professional consultants are experts in a range of Industries andfunctions and all have extensive multicultural experience.Based on JAC’s unique history, culture and market strength, JACInternational was founded to provide dedicated support to ourmultinational corporate clients in Japan.

JAC International Co., Ltd. is a wholly owned subsidiary of JAC Recruitment. Co., Ltd.