



【大阪】Senior Account Sales Engineer

Job Information

Recruiter

JAC International Co., Ltd.

Hiring Company

A global leader in machine vision and industrial automation

Job ID

1617210

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed

October 15th, 2026 15:18

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

主な業務内容 (Essential Functions)

エンドユーザー、パートナー、OEM顧客に対し、画像認識・マシンビジョンソリューションの営業活動を行い、売上目標達成に向けて案件の創出から受注までを担当する。

Cognexの営業プロセスを活用し、顧客への製品デモや提案活動を通じて、大規模かつ戦略的な案件の獲得を推進する。

営業リードへのフォローアップを行い、顧客訪問を設定しながら新たなビジネス機会を開拓する。

提案営業の手法に基づき、顧客訪問および提案活動を効果的に実施する。

案件の導入先や意思決定者が担当テリトリー外にいる場合には、他地域の営業担当者と連携して案件を推進する。

顧客からの問い合わせに対応し、システム要件を把握した上で、Cognexソリューションの優位性を提案・説明する。

展示会やマーケティングイベントへの参加・支援を行う。

アプリケーションエンジニアリングチームと連携し、製品評価や技術検証活動の調整・推進を行う。

Sales Book (CRMシステム) において案件情報を継続的に更新・管理する。

Employee Benefits:

退職金制度、ベネフィット・ステーション、慶弔金支給、団体定期保険

※表彰制度

- ・ President Club（営業職）
 - ・ PatentAward(発明褒賞制度)
 - ・ President Award賞（非営業職）
 - ・ 永年勤続表彰（勤続5年：旅費慰労金 + 特別休暇1日、勤続10年以上：旅費慰労金 + 特別休暇5日）
- ※永年勤続表彰の旅費慰労金の支給額は、毎年度Corporateより米ドル建てで通知されるため、年度によって変動します。
- ※勤続10年以上の表彰は、5

Required Skills

応募資格（Minimum Education and Work Experience Required）

工学系・技術系の学位、またはそれに相当する実務経験。
 法人営業の実績があり、継続的に売上目標を上回った経験を有すること。
 技術製品・技術ソリューションを組織内のさまざまなレベルの顧客に提案・販売した経験。

知識・スキル・能力（Knowledge, Skills, and Abilities）

FA（ファクトリーオートメーション）業界、または類似業界において高い営業実績を有する。
 提案営業環境での豊富な経験と実績を有する。
 定義された営業プロセスを活用し、継続的に成果を上げられる。
 Microsoft WindowsおよびMicrosoft Office製品を含むPCスキルを有する。
 業務上、40%程度の出張が可能である。
 自律的に業務を推進できる。

Company Description

新たに日本マーケットに参入される外資系企業や、日本でさらなるビジネス拡大をお考えの外資系企業のお客様に、私たちは最適な採用サポートを提供いたします。1975年に英国初の日系人材紹介会社としてロンドンで創業し、その後シンガポール、日本、マレーシア、インドネシア、タイ、中国の7カ国（また2011年には香港・韓国にも拠点を新設予定）でグローバル人材紹介会社として事業を拡大してきたジェイ エイ シーは、そのバックグラウンドから、海外文化への深い理解を持ち合わせています。グローバルに事業を展開する日系人材紹介会社のリーディングカンパニーとして、私たちは他に類のない人材ネットワークから、日本人の優秀なバイリンガル人材や外国人のプロフェッショナル人材をご提供することが可能です。幅広い業種、職種においてのエキスパートである当社のネイティブあるいはバイリンガルコンサルタントが皆様のパートナーとなり、適材適所で人材のご紹介をいたします。ジェイ エイ シーが築いてきた特有の歴史、文化、そしてグローバルマーケットでの強みを揺ぎない核として、日本マーケットで躍動する外資系企業のお客様のニーズにさらに的確にお答えするために、ジェイ エイ シー インターナショナルは誕生しました。私たちはアジアやヨーロッパのJAC Recruitment Group海外各社と緊密に連携を取り、お客様の真のニーズを把握した上で、最適なキャンディデイトをご紹介します。

?

We provide specialized proactive recruitment support to multinational clients who are setting up new operations or are expanding existing business and seeking further growth in the Japanese market. As the first Japanese recruitment company to set up operations in the UK in 1975, understanding foreign cultures is second nature to us. With our extensive global network and historically leading position as recruitment consultancy to Japanese corporations, we have access to an unrivaled pool of bilingual Japanese and foreign professionals. Our professional consultants are experts in a range of industries and functions and all have extensive multicultural experience. Based on JAC's unique history, culture and market strength, JAC International was founded to provide dedicated support to our multinational corporate clients in Japan.

JAC International Co., Ltd. is a wholly owned subsidiary of JAC Recruitment. Co., Ltd.