



セールスダイレクター

セールスダイレクター

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1617103

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

13 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

October 15th, 2026 10:07

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ヘッドオブセールスとして、東京を拠点にインダストリアル／製造業界での営業活動を牽引していただきます。本ポジションでは、営業チームをリードし、業績向上を目指す戦略的な取り組みを推進していただきます。

企業情報

この企業は、東京を拠点とするインダストリアル／製造業界の一員です。

職務内容

- ・ 営業チームのリーダーシップを発揮し、部門目標達成を推進する
- ・ 営業戦略の立案と実行を通じて新規顧客の獲得および既存顧客との関係強化を図る
- ・ 市場動向をモニタリングし、営業活動に反映させる
- ・ 部門横断的なプロジェクトの進行管理および調整を行う
- ・ 売上や利益率の分析を行い、改善施策を提案・実行する
- ・ 営業チームの能力開発およびパフォーマンス管理を行う

- 主要な取引先との長期的な関係構築をリードする
- 経営陣へのレポートおよび戦略的な提案を行う

条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険
- ハイブリッド勤務体制

このポジションに関心をお持ちの方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- インダストリアル／製造業界における営業の実務経験
- 営業チームの管理やリーダーシップの実績
- 戦略的な営業計画の立案と実行能力
- 部門横断的なプロジェクトでの協働経験
- 市場分析およびデータに基づく意思決定能力
- 優れたコミュニケーションスキルおよび交渉力
- ビジネスレベルの日本語と英語の能力

Company Description

この企業は、東京を拠点とするインダストリアル／製造業界の一員です。