

【フルリモート可】CFO候補(最高財務責任者)

Job Information

Recruiter
United World Inc

Job ID
1617042

Industry
Other (IT, Internet, Gaming)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Japan

Salary
15 million yen ~ 25 million yen

Refreshed
October 28th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Executive

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

<仕事概要>
当社にとって初めてのCFO招聘です。上場を見据えた財務体制の構築と、資本戦略の設計・実行に一貫して責任を持つポジションで、CEO直下で資金調達、上場準備、経営管理、M&Aの検討まで、会社のファイナンス全域を統括していただきます。

日常のコーポレート業務はコーポレート責任者が率いるチームが担っており、まずは資本戦略と上場準備に集中できる分担です。将来的なコーポレート機能全体の統括は、ご経験と志向に応じて設計します。

このポジションの面白さ
① 資金調達を白紙から設計できる
どこから調達するか、エクイティとデットの使い分け、どの規模とタイミングで上場するか、成長投資をどこまで踏み込むか。前例のない意思決定がすべてこれから始まります。財務組織と資金調達を設計すること自体がミッションになります。

② カテゴリのない事業を資本市場の言語にする
対話データを経営の一次情報に変える当社の事業には、まだ確立された市場カテゴリがありません。しかもプラットフォームのリカーリング収益とプロフェッショナルサービスの収益が併存するハイブリッド型の損益構造で、これをどう指標化

し、どう語るかに定石はありません。事業の面白さを投資家が正しく評価できるエクイティストーリーへ翻訳する仕事は、CFO自身の専門性が最も活きる領域になります。

③ 経営チームと同じテーブルで意思決定する
取締役会、株主との対話、経営会議に最初から参画いただきます。コンサルティングファーム、投資銀行、事業会社の出身者が集まる経営チームと、財務の専門性で対等に議論できる環境です。

④ AIネイティブな管理部門をつくれる
全社でClaude Codeを日常業務に使い、コーポレート業務の自動化にも着手しています。財務・経理の実務をAI前提で設計し直せるタイミングにあり、管理部門の生産性そのものを発明できます

このポジションで担う4つの仕事
① 上場準備の設計と完遂
主幹事証券・監査法人の選定と折衝
開示体制・内部統制・社内規程の整備
上場申請書類(Iの部等)の作成統括
上場時期・市場選択に関する経営への提言

② 資金調達・資本政策・IR
エクイティストーリーの構築と投資家への説明
エクイティとデットの使い分け
調達先の設計(VC・CVC・事業会社・金融機関など、資金以外の経営資源も含めた選定)
資本政策・ストックオプション制度の設計
既存株主との継続的な対話

③ 経営管理の高度化
事業計画・予実管理の体制構築と運用
プラットフォームのリカーリング収益(ARR・NRRなど)とプロフェッショナルサービス収益が併存するハイブリッドモデルの、KPI体系と管理会計の設計
経営会議への意思決定材料の提供
採用計画・開発投資など部門横断の投資判断への財務目線の提供
ガバナンス体制の構築(内部統制・内部監査・役員職務分掌と相互牽制など)

④ M&A・資本業務提携
成長戦略としてのM&A・提携の財務評価
デューデリジェンス・交渉・PMIの主導

処遇について
経営幹部ポジションとして、ご経験に応じて個別に設計します。本ポジションは「CFO候補」としてお迎えし、入社時の役職と権限はご経験に応じて設計します。CFO就任を前提とした採用です。
ここまで読んでくださりありがとうございます。会社の次の10年を左右する資本戦略を、同じテーブルで設計してくれる方とお会いできるのを楽しみにしています。

Required Skills

<バックグラウンド(いずれか)>
上場企業またはレイターステージ企業で、財務責任者もしくはCFO直下のNo.2(財務部長・経営管理部長など)として、資金調達・予実管理・開示・監査対応のうち複数を自ら執行してきた方
投資銀行・証券会社のご出身で、その後事業会社側に移り、発行体としての財務実務を経験された方
PEファンドで投資先企業に常駐・出向し、管理体制の構築や資金繰りを自ら動かした方
公認会計士として上場準備企業・上場企業の実務に深く関与し、事業会社側での執行経験をお持ちの方

<スキル>
事業会社(発行体)側でのファイナンス執行経験
上場企業水準の規律(開示・監査対応・内部統制)への当事者としての関与
経営陣・株主・監査法人・証券会社との折衝力
事業計画・予実管理の実務

<歓迎要件>
IPO準備から上場承認までをやり切った経験
市場変更(グロース市場からプライム市場への移行など)や市場再編への対応経験
公認会計士・USCPAなどの資格
買い手側でのM&A実行経験(デューデリジェンス・交渉・PMI)
エクイティキャピタルマーケッツ・公開引受部門との折衝経験
危機管理・ガバナンス再構築の経験
スタートアップでのシリーズB以降の資金調達経験

<求める人物像>
財務の専門家である前に経営者でありたい方
上場準備の書類も数字も、まず自分の手で触ってから人に任せる方
実現可能性に誠実でありながら、大きな絵を諦めない方
監査法人・証券会社との折衝で、言われるままにならず落としどころを設計できる方
経営の意思決定に賛成できない場面では、財務の根拠を持って異を唱えられる方

Company Description