

【マレーシア就職】営業マネージャー /ペナン勤務/日勤/免許必須/電気・電子部品/EMS

社用車及び家賃補助もある充実の福利厚生です！

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1616990

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Malaysia

Salary

4.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

月曜～金曜 8:00～18:00

Holidays

土日、マレーシア祝日

Refreshed

October 13th, 2026 23:39

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：

EMS (Electronics Manufacturing Services：電子機器受託製造サービス) です。

顧客企業から製造を請け負い、電子部品の調達からPCB実装、組立、検査、完成品化まで行っております。

事業領域は大きく、

- ・電子部品・半導体の販売
- ・EMS (電子機器の受託開発・製造)
- ・PC・周辺機器などの完成品販売
- ・その他、新規事業

マレーシア以外にも、

- ・タイ
- ・ベトナム
- ・インドネシア
- ・インド
- ・中国
- ・欧州

- ・米州 などに拠点を展開しています。

業務内容：

日系を中心とした既存顧客への法人営業を担当いただきます。既存顧客との関係構築・案件フォローを中心に、将来的には新規案件の開拓や売上拡大にも携わっていただきます。顧客と社内の製造・技術・購買・品質部門との橋渡し役として、見積から受注、納品までの案件管理・調整を行っていただくポジションです。

- ・ 2 ～ 3 社の日系既存顧客への定期訪問・関係構築
- ・ 顧客からの問い合わせ・要望への対応
- ・ 新規案件・新規顧客の開拓・新製品・新規案件の受注活動
- ・ 見積作成および価格交渉
- ・ 受注後の納期・生産状況のフォロー
- ・ 顧客と社内関係部署との各種調整
- ・ 生産・品質・納期等に関する顧客対応
- ・ クレーム・トラブル発生時の社内外との調整
- ・ 売上・営業進捗の管理および上司への報告
- ・ 売上拡大に向けた営業戦略の実行

顧客・営業エリア

- ・ 日系製造業を中心とした既存顧客
- ・ ペナンエリアを中心とした営業活動
- ・ クアラルンプール方面への国内出張（月1回程度）
- ・ 既存顧客への深耕営業および新規案件の開拓

社内連携

顧客からの要望・案件について、生産管理、購買、品質、技術などの各部門と連携し、案件を円滑に進めていただきます。

Required Skills**■必須要件：**

- ・ 大卒 + 3年の職歴
- ・ 製造業における法人営業経験のある方
例）電子部品、プリント基板、自動車関連製品など
- ・ 日常会話以上の英語力

■歓迎要件：

- ・ 製造業におけるOEMまたはEMSの営業経験

Company Description