【マレーシア就職】営業マネージャー /ペナン勤務/日勤/免許必須/電気・電子部品/EMS

社用車及び家賃補助もある充実の福利厚生です！

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1616990

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Malaysia

Salary
4.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
月曜 ~ 金曜 8:00 ~ 18：00

Holidays
土日、マレーシア祝日

Refreshed
November 24th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：
EMS（Electronics Manufacturing Services：電子機器受託製 造サービス）です。
顧客企業から製造を請け負い、電子部品の調達からPCB実装、組立、検査、完成品化まで行っておりま す。
事業領域は大きく、
• 電子部品・半導体の販売
・EMS（電子機器の受託開発・製造）
• PC・周辺機器などの完成品販売
・ その他、新規事業

マレーシア以外にも、
• タイ
• ベトナム
• インドネシア
• インド
• 中国
• 欧州

• 米州 などに拠点を展開しています。

業務内容：
日系を中心とした既存顧客への法人営業を担当いただきます。既存顧客との関係構築・案件フォローを中心に、将来的には新 規案件の開拓や売上拡大にも携わっていただきます。顧客と社内の製造・技術・購買・品質部門との橋渡し役として、見積から受注、納品までの案件管理・調整を行っていただくポジションです。

- ２ ~ 3 社の日系既存顧客への定期訪問・関係構築
- 顧客からの問い合わせ・要望への対応
- 新規案件・新規顧客の開拓・新製品・新規案件の受注活動
- 見積作成および価格交渉
- 受注後の納期・生産状況のフォロー
- 顧客と社内関係部署との各種調整
- 生産・品質・納期等に関する顧客対応
- クレーム・トラブル発生時の社内外との調整
- 売上・営業進捗の管理および上司への報告
- 売上拡大に向けた営業戦略の実行

顧客・営業エリア

- 日系製造業を中心とした既存顧客
- ペナンエリアを中心とした営業活動
- クアラルンプール方面への国内出張 (月1回程度)
- 既存顧客への深耕営業および新規案件の開拓

社内連携
顧客からの要望・案件について、生産管理、購買、品質、技術などの各部門と連携し、案件を円滑に進めていただきます。

Required Skills

■必須要件：

- 大卒 + 3年の職歴
- 製造業における法人営業経験のある方
  例) 電子部品、プリント基板、自動車関連製品など
- 日常会話以上の英語力

■歓迎要件：

- 製造業におけるOEMまたはEMSの営業経験

Company Description