RGF HR Agent India

【インド求人！】業界未経験応募可能！日系総合電機メーカー×法人営業

業界未経験可！入社後のパフォーマンス次第で本社採用となる可能性あり！

Job Information

Recruiter
RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company
日系総合電機メーカー

Job ID
1616956

Industry
Machinery

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Job Type
Permanent Full-time

Location
India

Salary
4 million yen ~ 4.5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission
Commission included in indicated salary.

Work Hours
09:00-18:00　月曜日~金曜日

Holidays
土曜日、日曜日、インドの祝日、有給休暇

Refreshed
October 27th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

【おすすめポイント】

★【業界未経験OK】入社後は日本で1～2週間の研修を予定しており、業界知識がない方でも安心して業務をスタートいただけます！技術的な知識についても、現地の日本人・インド人スタッフがサポートします
★【キャリアアップ】！入社後のパフォーマンス次第では、本社採用となる可能性もございます（過去実績あり）。長期的なキャリア形成を目指せる環境です
★【評価制度】成果をしっかりと評価する社風で、パフォーマンス次第では給与アップにもつなげることが可能です！

＜ポジション概要＞
日系企業を中心とした顧客の窓口として、新規開拓から既存顧客のフォローアップまで、営業業務全般を担当していただきます。月1回程度、インド国内への出張がございます。

＜業務内容＞
・新規顧客開拓に向けた市場調査およびターゲット企業の選定
・日系企業を中心とした新規顧客へのアプローチ、商談機会の創出
・既存顧客のフォローアップ、問い合わせ対応

＜営業の特徴＞
・顧客のカウンターパートは、インド現地法人の社長など、主にマネジメント層となり、日本人約60%、インド人約40%です。
・インドでは電力の安定供給や工場の自動化に対するニーズが高く、日系企業の進出も続いているため、今後の成長が期待される市場です。
・特に、まだ接点を持てていない日系企業に対して、アプローチ方法を自ら考え、商談につなげていくことが重要な役割となります。
・製品に関する専門的・技術的な説明や対応は、主にインド人の技術スタッフが担当します。そのため、業界知識や技術知識がない方でも、これまでの営業経験やコミュニケーション力を活かしてご活躍いただけます。

＜勤務環境＞
・顧客との関係構築や案件獲得に向けた営業活動が主な役割となるため、オフィスへの出社は週1～2回程度を想定しています。顧客訪問がない時間は、自宅での在宅勤務も可能です。
・デリーNCRを中心に、チェンナイ、プネ、バンガロールなど、インド国内各地への出張が月に1回程度ございます。

Required Skills

＜必須条件＞
・英語でのコミュニケーション能力（お客様、上司、同僚とのコミュニケーションは英語が中心です）
・新しい知識や業務を積極的に学ぶ意欲のある方

＜歓迎条件＞
・海外での就業経験、もしくは長期滞在経験
・インドへの渡航経験
・製造業、ソフトウェア業界などでの就業経験

Company Description