HRnavi 日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

ベトナム勤務！総合物流企業で営業経験を活かす【北部物流事業推進担当】

ハノイで物流提案営業と北部事業拡大に挑戦

Job Information

Recruiter
HRnavi Joint Stock Company

Hiring Company
KONOIKE VINATRANS LOGISTICS CO., LTD

Job ID
1616711

Division
ハノイ支店 営業部門（想定） 営業担当 / 北部物流事業推進担当（将来のマネジメント候補）

Industry
Logistics, Storage

Job Type
Permanent Full-time

Location
Vietnam, ハノイ支店（ベトナム・ハノイ市）

Salary
5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
8:00 ~ 17:00

Holidays
休日：会社規定およびベトナム現地法令による 有給休暇：年間12日 祝日・テト休暇：会社規定およびベトナム現地法令による その他：

Refreshed
November 9th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

募集背景

ご紹介先は、日本に本社を構える日系グローバル物流企業です。国際輸送、国内輸送、倉庫事業などを中心に、製造業をはじめ幅広い業界の企業に物流ソリューションを提供しています。

同社のベトナム法人は、ハノイを含む複数の拠点を通じて、日系・外資系企業向けにフォワーディング、国内輸送、倉庫サービスなど多様な物流サービスを展開しています。

この度、ベトナム北部エリアでの事業拡大に向け、既存顧客への提案力向上、営業基盤の強化、新規顧客・新規案件の開拓を担う人材を募集いたします。日本人顧客との関係構築に加え、現地スタッフや社内関係部門と連携し、物流サービスの提案から受注後の業務調整まで推進していただきます。入社後は、事業内容や業務の流れを理解しながら、段階的に担当範囲を広げていただく予定です。

仕事内容

日本人顧客および日系企業向けに、既存顧客のフォロー、新規顧客の開拓、輸送・倉庫などの物流サービスの提案を行っていただきます。

（具体的には）
【営業・顧客対応】
・日本人顧客および日系企業への既存顧客対応、新規顧客開拓
・顧客の物流課題やニーズのヒアリング
・国内輸送、倉庫、配送、通関などを組み合わせた物流サービスの提案
・顧客への見積提示、運賃・サービス条件の調整、価格交渉
・新規案件の開拓、特に冷凍・冷蔵物流を含む新たな提案機会の拡大
・顧客との継続的な関係構築および取引拡大

【物流提案・受注後の社内連携】
・顧客の要望に応じた輸送・倉庫サービスの提案および案件設計
・受注後の社内関係部門との連携、進捗確認および顧客対応
・倉庫の入出庫、在庫管理、出荷業務などに関する顧客・現場との調整
・ハノイ、ハイズン、ハイフォン、バクニンなど、北部各拠点との連携
・倉庫・輸送部門や協力会社との調整、サービス品質の確認
・案件の収益性や顧客ニーズを踏まえた改善提案

【事業推進・将来的なマネジメント】
・営業活動や案件の進捗状況の共有・報告
・顧客情報、案件情報の整理および営業活動の改善
・現地スタッフとの情報共有、業務調整および必要に応じた育成支援
・将来的な北部新倉庫や新規物流案件の立ち上げ支援
・将来的な売上・利益管理、スタッフマネジメントおよび組織づくり

※入社当初から配車・運行管理などの現場運営全般や、スタッフ管理・売上・利益管理を全面的に担う想定ではありません。まずは営業活動と物流提案を中心に業務を理解し、段階的に担当範囲を広げていただきます。

【勤務地】ベトナム・ハノイ

PRポイント

・1996年からベトナムで物流サービスを展開する日系グローバル企業で、国際輸送から国内輸送、倉庫、工場内物流まで幅広い物流分野の知識を身につけられます。
・日本人顧客や日系企業を中心とした営業活動を通じ、既存顧客との関係強化から新規顧客開拓まで幅広い経験を積めます。
・ハノイを拠点に、輸送・倉庫・配送などを組み合わせた物流提案に携わり、顧客の課題解決力や提案営業力を高められます。
・入社時点から管理業務全般を担うのではなく、営業活動と物流提案を中心に業務を習得し、段階的に担当範囲を広げられます。
・将来的には、北部物流事業の拡大、新規案件の立ち上げ、売上・利益管理、スタッフマネジメントなどに携わるキャリアを目指せます。

給与

月給：Gross 2,500 USD相当以上（ベトナムドンにて支給）
※ご経験・能力にもとづき会社で決定
※給与額は額面（Gross）で、最終的な金額は個々の能力・経験を踏まえて決定します。
※会社規定に基づく月額100 USD相当の住宅手当を含みます。
※試用期間60日間（期間中給与85%）
※社会保険（本人負担8%）、医療保険（本人負担1.5%）および個人所得税は、ベトナム法令に基づき本人負担となります。
※実際の支給額は給与額、法定控除、個人所得税などによって異なります。

福利厚生

民間医療保険： 有（会社規定による）
入社時渡航費： 要確認
一時帰国費用： 有（勤続2年後、会社承認を前提として1回。エコノミークラス航空券を会社負担）
健康診断： 有（会社規定に基づき実施）
電話代： 会社負担
労働許可証・ビザ・一時滞在許可証： 申請・更新費用を会社負担（上限1,000 USD）

13か月目給与： 基本給1か月分
祝日・テト手当等： 会社規定に基づき支給

諸手当

住宅手当： 有 (月額100 USD相当、給与に含む)
電話手当： 有 (会社負担)
その他手当： 祝日・テト手当等 (会社規定による)

昇給・賞与

昇給： 要確認
賞与： 13か月目給与として基本給1か月分
その他特別賞与： 要確認

Required Skills

応募条件

＜必須条件＞
○ 営業活動や顧客対応に前向きに取り組める方
○ 顧客のニーズを把握し、相手の立場に立って提案・調整ができる方
○ 社内外の関係者と連携しながら業務を進められる方
○ 現場の安全・品質・コンプライアンスを重視できる方
○ ベトナムで中長期的に勤務する意欲のある方

＜歓迎条件＞
○ 法人営業、提案営業、新規顧客開拓の経験
○ 物流会社、運送会社、倉庫会社などでの勤務経験
○ 国内輸送、倉庫、配送、フォワーディングなど物流関連業務の知識
○ 運賃交渉、見積作成、物流サービスの提案経験
○ チームマネジメント、スタッフ育成、海外勤務の経験

(求める人物像)
・顧客との良好な関係を築き、長期的な取引につなげられる方。
・周囲と協力しながら、自ら考えて主体的に行動できる方。
・異なる文化や考え方を尊重し、柔軟に対応できる方。
・営業活動を通じて物流事業の成長に貢献したい方。
・将来的にマネジメントや事業運営に挑戦したい方。

学歴

不問 (特定の学歴要件なし)

スキル・資格

法人営業、顧客対応、社内外との調整力。基本的なPCスキルは業務上望ましい (必須条件としての指定は要確認。

語学力

英語は必須ではありません。簡単な会話で意思疎通や業務上の確認・説明ができる方を希望します。流暢な英語力は不要です。メールやメッセージは翻訳ツールを活用できれば問題ありません。ベトナム語ができる方は歓迎します。

Company Description