



日本SaaS企業にて海外営業（日系海外拠点 / 英語圏外資）を募集 | 英語ビジネスレベル @東京

日本語 & 韓国語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。

Job Information

Recruiter

[Global Initiative Corporation](#)

Hiring Company

急成長SaaSサービス会社

Job ID

1616663

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

フレックスタイム制 ・コアタイム：9:00-18:00 | 【リモート】可（週2日まで）

Holidays

完全週休2日制（土日、祝日） ・年末年始休み ・年次有給休暇

Refreshed

October 9th, 2026 16:45

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ミッション

国内大手の海外拠点と外国籍企業向けのセールsteamにおける成果の最大化 / KPIの達成。

■業務内容

・海外拠点を持つ既契約企業のアカウントプランニング（攻略施策）の策定

- ・ 未契約の外国籍企業をターゲットとした営業戦略の立案と実行
- ・ 顧客の事業課題・解決策の仮説立て
- ・ 顧客の課題、ニーズのヒアリング
- ・ 受注までのクロージング業務およびその業務プロセスの設計
- ・ 担当者とのリレーション構築とフォロー
- ・ CRM/SFAを使ったプロセス設計と数値化
- ・ 海外マーケットのニーズ調査と全社へのフィードバック

※変更の範囲：会社の定める業務

Required Skills

○ 必須条件

- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ 法人営業の経験3年以上
- ・ 業種問わずソリューション営業や複数ステークホルダーを巻き込んだ営業のご経験

○ 尚可条件

- ・ 海外市場を対象とした法人営業経験
- ・ ビジネスレベルで使える英語以外の外国語
- ・ 海外拠点の立ち上げ経験

Company Description