

日本SaaS企業にて海外営業（日系海外拠点 / 英語圏外資）を募集｜英語ビジネスレベル@東京

日本語＆韓国語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。

Job Information

Recruiter
Global Initiative Corporation

Hiring Company
急成長SaaSサービス会社

Job ID
1616663

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
フレックスタイム制 ・コアタイム：9:00-18:00｜【リモート】可（週2日まで）

Holidays
完全週休2日制（土日、祝日）・年末年始休み ・年次有給休暇

Refreshed
November 6th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■ミッション
国内大手の海外拠点と外国籍企業向けのセールスチームにおける成果の最大化 / KPIの達成。

■業務内容
・海外拠点を持つ既契約企業のアカウントプランニング（攻略施策）の策定

・未契約の外国籍企業をターゲットとした営業戦略の立案と実行
・顧客の事業課題・解決策の仮説立て
・顧客の課題、ニーズのヒアリング
・受注までのクロージング業務およびその業務プロセスの設計
・担当者とのリレーション構築とフォロー
・CRM/SFAを使ったプロセス設計と数値化
・海外マーケットのニーズ調査と全社へのフィードバック

※変更の範囲：会社の定める業務

Required Skills

○ **必須条件**

・ビジネスレベルの英語力
・法人営業の経験3年以上
・業種問わずソリューション営業や複数ステークホルダーを巻き込んだ営業のご経験

○ **尚可条件**

・海外市場を対象とした法人営業経験
・ビジネスレベルで使える英語以外の外国語
・海外拠点の立ち上げ経験

Company Description