



日本SaaS企業にて海外IS (台湾架電メンバーマネジメント) を募集 | 中国語ネイティブレベル@東京

日本語 & 韓国語が活かせるポジション！グローバル事業の0→1を担います。

Job Information

Recruiter

[Global Initiative Corporation](#)

Hiring Company

急成長SaaSサービス会社

Job ID

1616662

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

フレックスタイム制 ・コアタイム：9:00-18:00 | 【リモート】可（週2日まで）

Holidays

完全週休2日制（土日、祝日） ・年末年始休み ・年次有給休暇

Refreshed

October 9th, 2026 16:40

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

中国語（台湾華語 / 繁体字）ネイティブ

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ 業務内容

台湾IS組織の統括を、戦略立案からチームマネジメント、FS / マーケティング連携まで裁量を持ってお任せします。

【IS組織運営・数値管理】

- ・ 架電数、商談化率等KPIの設計と進捗管理
- ・ CRM/SFAを用いたプロセス設計と数値管理
- ・ リード精査・優先順位付けのルール設計
- ・ 週次/月次の目標設定、チームミーティングの運営

【メンバーマネジメント・教育】

- ・ 台湾ISメンバー（業務委託含む）の採用・オンボーディング
- ・ メンバーの教育体制の構築、高度化（トークスクリプト、研修設計等）
- ・ メンバーの行動管理、モチベーション管理
- ・ 業務委託メンバーへの管理業務の権限移譲設計

【FS・マーケティング連携】

- ・ 商談化後のFSへのハンドオフ設計
- ・ マーケティングとのリード供給・質に関する連携
- ・ 展示会出展等、現地でのリード獲得活動（短期出張あり）
- ・ 台湾市場のニーズ調査、全社へのフィードバック

※変更の範囲：会社の定める業務

Required Skills

○ 必須条件

- ・ ネイティブレベルの中国語（台湾華語 / 繁体字）
- ・ ビジネスレベルの日本語
- ・ 法人営業または架電/インサイドセールスの実務経験（1年以上）※商材問わず

○ 尚可条件

- ・ 台湾企業を対象とした法人営業、インサイドセールス経験
- ・ メンバーの数値管理などのマネジメント経験（業務委託メンバー含む）
- ・ チームやプロジェクトを牽引した経験

Company Description