RGF HR Agent India

【インド求人！】日印間のビジネス支援に特化するコンサルティング会社×マーケティング企画・法人営業

日印間の事業課題を幅広く支援！

Job Information

Recruiter
RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company
インド系コンサルティング会社

Job ID
1616658

Industry
Business Consulting

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
India

Salary
3 million yen ~ 5 million yen

Work Hours
9:00-18:00　月曜日~金曜日

Holidays
土曜日、日曜日、インドの祝日、有給休暇

Refreshed
October 23rd, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

＜ポジション概要＞
インドに進出する日系企業の人事・組織課題を起点に、企画・マーケティングと事業開発・営業の両面から日本企業向け事

業を拡大するポジションです。市場・顧客ニーズの把握から、リード創出、提案、案件化、関係構築までを一貫して担当します。営業・マーケティング活動の仕組みづくりにも裁量を持って取り組みます。入社後は、ターゲット企業の整理、リード獲得施策、見込み顧客管理、営業プロセスの整備を優先して進めます。

＜企画・マーケティング＞
・市場動向、顧客ニーズ、競合サービスの調査、ターゲット設定と施策の企画
・Webサイト、メール、営業資料等を活用した情報発信とコンテンツ企画
・セミナー、ウェビナー等の企画、集客、運営によるリード獲得
・外部パートナーと連携したビジネスイベントの企画・調整・運営
・施策の反響、リード獲得数、商談状況等の把握、効果検証と改善

＜事業開発・営業＞
・ターゲット企業の選定および日系企業への新規開拓
・経営者、人事責任者、駐在員へのヒアリングと人事・組織課題の発掘
・インド人コンサルタントと連携した解決策の検討、提案書・見積書の作成
・組織設計、人事制度、労務支援、異文化研修等の提案と案件化
・既存顧客との関係構築、追加提案、見込み顧客の管理

＜その他＞
・インド市場調査に関する日本企業からの問い合わせ対応
・日本とインド双方の関係者とのコミュニケーション、案件進捗の共有
・提携日系企業のインド側における業務支援（顧客対応、出張アテンド等）

Required Skills

＜このポジションで挑戦できること＞
当社の日本企業向け事業を担う、一人目の日本人マーケティング・事業開発担当です。企業経営の重要テーマである人事・組織開発に向き合い、施策の企画から顧客開拓、提案、案件化、営業の仕組みづくりまでを経験できます。インド人創業者や日本人アドバイザーと連携し、日本企業向け事業を成長させる役割です。

＜必須スキル・経験＞
・裁量の大きな就業環境で主体的に業務に取り組める方
・顧客の話から課題を整理し、次の行動や提案につなげるコミュニケーション力
・決まった手順がない環境で、自ら優先順位を考え、試行錯誤しながら業務を前進させた経験

＜歓迎スキル・経験＞
・法人営業、事業開発、B2Bマーケティング、コンサルティング、プロジェクト推進のいずれかの経験
・人事、組織開発、人材、研修、HRサービス等に関する経験
・日常会話レベル以上の英語力
・インドまたは海外での就業経験

＜求める人物像＞
・人と組織の課題に関心があり、企業の経営課題に深く向き合いたい方
・一人目の担当者として、顧客開拓と営業・マーケティングの仕組みづくりに挑戦したい方
・企画、顧客との対話、実行を自ら行い、結果を見ながら改善を続けられる方
・日本とインドの違いを楽しみ、双方の橋渡し役として長期的な信頼関係を築ける方

Company Description