



【外資系IPソフトウェア】Sales Manager | エンタープライズSaaS営業

IP・特許・商標 × エンタープライズSaaS × 日本市場のビジネス開発

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1616538

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

October 9th, 2026 02:41

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

知的財産（IP）、特許、商標などを支援するエンタープライズSaaS・ソフトウェアをグローバルに展開するテクノロジー企業にて、Sales Managerを募集しています。

日本市場の法人顧客を対象に、新規ビジネス開発からパイプライン構築、ソフトウェアデモ、RFP対応、商談、契約締結まで、営業活動を一貫してリードします。

年収2,000万円も狙える高報酬ポジション。単なるプロダクト営業ではなく、顧客のビジネス課題に合わせてソリューションを提案するコンサルティング型営業です。

グローバルな環境で、日本市場のビジネス開発を主体的に担いながら、エンタープライズ営業とIPテクノロジーの専門性を高められます。

主な職務内容

- ・日本市場におけるB2BエンタープライズSaaS・ソフトウェア営業および新規ビジネス開発
- ・ターゲット企業への戦略的なアプローチ、新規顧客開拓、セールスパイプライン構築
- ・顧客の課題やニーズを把握し、製品の機能・ビジネス価値を伝えるソフトウェアデモを実施
- ・RFP（提案依頼書）への対応をリードし、商業提案を推進
- ・コンサルティング型の営業アプローチにより、複雑な商談・交渉をリード
- ・契約締結までのフルセールスサイクルを担当
- ・CRMを活用し、商談、顧客情報、セールスパイプライン、営業指標を管理
- ・顧客の主要ステークホルダーとの関係を構築し、課題に応じたソリューションを提案

Required Skills

必須条件 経験・資格：

- ・エンタープライズSaaS・ソフトウェア営業における5年以上の実務経験
- ・知的財産（IP）システム、特許、商標に関する実務経験または知識
- ・新規顧客開拓から提案、交渉、契約締結までのフルサイクル営業経験
- ・コンサルティング型の複雑な営業サイクルをリードした経験
- ・B2Bテクノロジー営業の経験
- ・RFP対応およびソフトウェアデモの経験
- ・CRMを活用した営業活動・パイプライン管理の経験
- ・大卒以上

ソフトスキル：

- ・複雑な商談・交渉をリードできる分析力と戦略的思考力
- ・顧客・ステークホルダーに対するプレゼンテーション力とコミュニケーション能力
- ・自律的に営業戦略を立て、ビジネス開発を推進する主体性
- ・成果へのコミットメント

語学力：

- ・日本語：ネイティブレベル
- ・英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- ・知的財産管理ソフトウェア、特許管理システム、商標管理ソリューションなどの営業経験
- ・大手企業向けエンタープライズSaaS・ソフトウェアの営業経験
- ・IP、特許、商標などの知的財産領域に関する専門知識
- ・グローバルなテクノロジー企業での営業経験

採用企業について

世界の大手企業に先進的な知的財産（IP）ソフトウェアを提供するグローバルテクノロジー企業です。

特許、商標、知的財産管理などの業務を支援する専門性の高いソフトウェアを提供し、世界中の大手企業に利用されています。

この求人がおすすめの理由

- ・年収2,000万円も狙える高報酬ポジション
- ・日本市場のエンタープライズ営業を主体的に担当し、新規顧客開拓からRFP、提案、交渉、契約締結までフルサイクルで携われる
- ・IP・特許・商標 × SaaS × エンタープライズ営業という専門性の高い領域で経験を積める
- ・グローバルテクノロジー企業で、日本市場のビジネス開発を担いながら、英語を活用した国際的なビジネス環境で働ける
- ・リモートワーク・ハイブリッド勤務、フレックスタイム、副業可能など、柔軟な働き方に対応

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。