



Morgan
McKinley

【外資系クリーンエネルギー】住宅用蓄電池・シニアアカウントマネージャー | B2B営業

株式報酬・休暇・家族支援など福利厚生も充実

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1616471

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

October 8th, 2026 16:37

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

クリーンエネルギー事業を展開する外資系テクノロジー企業にて、住宅用蓄電システムの市場拡大を担うシニアアカウントマネージャーを募集しています。

BESS、太陽光発電、電力市場などの知見とB2B営業経験を活かし、施工会社、住宅メーカー、電力会社などの主要パートナー開拓から、販売チャネル拡大、営業戦略、大型案件の提案・交渉まで幅広くリードします。

営業にとどまらず、市場・顧客インサイトをプロダクトや経営層へフィードバックし、住宅用蓄電池ビジネスそのものの成長に関与できるポジションです。

主な職務内容

- ・パートナー開拓： 施工会社、住宅メーカー、電力会社などとの長期的な関係を構築・拡大
- ・営業戦略： 市場特性を踏まえ、短期・中期・長期の販売パイプラインを構築
- ・事業開発： 住宅用蓄電池市場における新たな販売チャネル・ビジネス機会を開拓
- ・提案・交渉： 顧客・パートナー向けの提案を企画し、商談・プレゼンテーション・契約交渉をリード
- ・市場開拓： 自ら策定したアクションプランを実行し、四半期の売上目標達成・超過を推進
- ・技術連携： 蓄電システム、系統接続、太陽光発電などに関する市場・顧客のフィードバックをプロダクトチームへ共有
- ・市場インサイト： 市場動向、競合、顧客ニーズなどの情報を収集・分析し、事業戦略に活用
- ・営業予測： 正確なSales Forecastを作成し、経営層・製造計画チームへ報告
- ・営業支援： マーケティング・セールスツールの作成を支援し、エグゼクティブレベルのレポートングを実施

Required Skills

必須条件経験・資格：

- ・ B2B営業の実務経験で5年以上、および優れた営業実績
- ・ 蓄電池（BESS）、太陽光発電、電力市場に関する実務的な知識
- ・ 技術提案書・ビジネス資料の作成、およびエグゼクティブ向けプレゼンテーションの経験

ソフトスキル：

- ・ 複数のステークホルダーを巻き込み、長期的なパートナーシップを構築できる関係構築力
- ・ 既存の慣習にとらわれず、課題を本質から捉えて解決策を考えられる問題解決力
- ・ 複数の案件・業務を並行して推進できる高い実行力

語学力：

- ・ 日本語：ネイティブレベル
- ・ 英語：日常会話レベル（読み書きが可能な方）

歓迎条件

- ・ クリーンエネルギー領域における事業開発・販売チャネル拡大の経験
- ・ 蓄電システム、太陽光発電、電力系統・電力市場に関する深い技術知識
- ・ 国際的なプロジェクトにおける英語でのビジネスコミュニケーション経験

採用企業について

外資系エネルギー企業。

クリーンエネルギー、電気自動車、蓄電システムなどの事業を展開するテクノロジー企業です。

住宅用エネルギー事業では、グローバルな事業基盤を活かしながら、スピード感のある事業開発と市場拡大を進めています。

成果や実力を重視する環境の中で、自らアイデアを実行し、新しい市場やパートナーシップを開拓しながら、日本の再生可能エネルギー・住宅用蓄電池市場の拡大に貢献できる環境です。

株式報酬制度、車両購入補助制度、年間10日の傷病・健康休暇（有給）、ボランティア休暇、育児休暇制度など、福利厚生が充実しているのも魅力。

この求人がおすすめの理由

- ・ 世界的なエネルギー企業のシニアアカウントマネージャー職
- ・ グローバルな基盤 × ベンチャーのようなスピード感
- ・ 住宅用蓄電池ビジネスの成長を直接リード
- ・ 大手パートナーとの関係構築からチャネル開拓まで担当
- ・ 営業戦略を自ら描き、実行できる高い裁量
- ・ 営業だけでなく、プロダクト・製造計画にも影響
- ・ 株式報酬・休暇・家族支援など福利厚生が充実
- ・ 蓄電池・再エネ・EVの成長市場で専門性を広げられる

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。