

PR/087633 | Machine Tool Sales Engineer / Account Manager

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment USA

Job ID
1616101

Industry
Other (Trade)

Job Type
Permanent Full-time

Location
United States

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 3rd, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

職種　工作機械セールスエンジニア / アカウントマネージャ

職務概要
このポジションでは、担当する米国内のテリトリーにおいて、CNC工作機械および製造ソリューションの販売拡大を担い、新規顧客開拓、既存顧客との関係構築、技術提案、見積から据付までのプロジェクト調整を担当していただきます

職務内容

- 新規ビジネス機会の開拓および既存製造業顧客との関係維持
- 顧客の生産ニーズを把握し、適切なCNC工作機械ソリューションを提案
- 見積書、技術提案書、営業プレゼンテーション資料の作成
- 工作機械メーカー、エンジニアリングチーム、サービス担当者との調整
- 顧客図面および加工要件の確認とソリューション提案のサポート

- 営業パイプライン、売上予測、プロジェクトマイルストーンの管理
- 機械のランオフ、顧客受入、立ち上げ、アフターセールスのフォローアップ
- 市場動向、競合動向、業界のビジネス機会の把握
- 顧客訪問、展示会、業界イベントへの参加

応募資格

- 学士号、または同等の業界経験

- 工作機械営業、産業機器営業、または製造エンジニアリングの経験
- CNC加工および金属加工プロセスに関する知識
- エンジニアリング図面および技術仕様書を理解できる方
- 優れたコミュニケーション力、交渉力、業務管理能力
- Microsoft OfficeおよびCRMシステムの使用スキル
- 担当テリトリー内への出張が可能な方
- 日本語力があれば尚可（必須ではありません）

勤務地　シカゴ広域エリア

雇用形態　正社員（Non-Exempt）

給与　USD 70,000-90,000（経験・資格に応じて柔軟に検討）+インセンティブ報酬

福利厚生　医療保険、歯科保険、眼科保険、401(k)（確定拠出年金制度）、有給休暇、会社休日、その他一般的な福利厚生

勤務条件

- 月曜日 ~ 金曜日、午前8:30 ~ 午後5:00

- 顧客訪問および担当テリトリー内への出張あり
- 出張エリア：全米

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use

Company Description