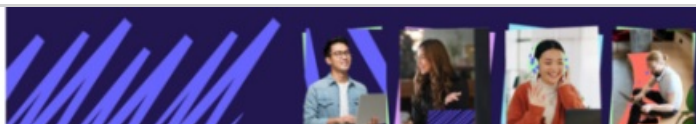


Michael Page

[外資系食品メーカー]リージョナルセールスマネージャー

[外資系食品メーカー]リージョナルセールスマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Hiring Company

外資系食品メーカー

Job ID

1616025

Industry

Food and Beverage

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 17 million yen

Refreshed

October 6th, 2026 10:21

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

商業リーダーシッププログラムを通じて、東京に拠点を置く消費財業界のセールス部門で、戦略的かつ実践的なスキルを活用しながらキャリアを構築する機会です。本ポジションでは、商業活動を推進し、ビジネス成長に貢献していただきます。

企業情報

東京に拠点を置く消費財業界の企業です。

職務内容

- ・ 商業リーダーシッププログラムに参加し、部門横断的な業務を経験する
- ・ セールス部門における戦略の策定と実行をサポートする
- ・ 市場動向や競合分析をモニタリングし、戦略に反映する
- ・ 顧客との関係構築および維持に取り組む
- ・ チームと協力して業績向上を推進する
- ・ セールス活動の効率化および成果の最大化を目指す

- 企業のビジネス目標に基づいたプロジェクトに参加する

条件・待遇

- 年収10,500,000円から16,500,000円
- 正社員雇用

商業リーダーシッププログラムに興味をお持ちの方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alice Aditya Josephine on +81 3 6832 8676.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- セールスや商業活動に関連する実務経験
- 分析的思考と戦略的な問題解決能力
- 部門横断的な業務における協働経験
- 日本語および英語での優れたコミュニケーション能力
- 高い適応力と柔軟性

Company Description

商業リーダーシッププログラムに参加し、部門横断的な業務を経験する
セールス部門における戦略の策定と実行をサポートする
市場動向や競合分析をモニタリングし、戦略に反映する
顧客との関係構築および維持に取り組む
チームと協力して業績向上を推進する
セールス活動の効率化および成果の最大化を目指す
企業のビジネス目標に基づいたプロジェクトに参加する