【総合職 / 営業・プロジェクト管理】中国語・日本語スキルを活かせる / 何らか営業・プロマネ経験をお持ちの方 / 年休130日

世界180カ国以上で、太陽光発電ビジネスを展開 / グローバルに太陽光PJTを推進

Job Information

Hiring Company
Sungrow Japan K.K.

Job ID
1615914

Industry
Petrochemical, Energy

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Ginza Line, Kyobashi Station

Salary
5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
フレックスタイム制（コアタイムなし、フレキシブルタイム / 8：00 ~ 10：00、17：00 ~ 19：00）

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 24th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Daily Conversation Level

※語学力は必須ではありませんが、得意な方は歓迎します

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 自社製品の法人営業または納品に関わるプロジェクト管理を担当し、再エネ事業を推進
- 世界180カ国以上で展開する太陽光発電事業に携わり、持続可能な社会の実現に貢献できるやりがい
- 日本と中国の拠点をつなぐ役割として、語学力を活かしながらグローバルなプロジェクトを動かせる
- 年間休日130日、コアタイムなしのフレックス制で、5連休以上も取得可能な柔軟な働き方

【業務内容】
お任せしたいのは、パワーコンディショナー、蓄電池など自社製品の法人向け営業、もしくはプロジェクト管理。
太陽光発電や電力、建設業界での実務経験がある方は経験・知識を活かせます。
また、プロジェクト管理には中国法人との連携は必須で、日常的に現地の技術者などとのコミュニケーションが発生するため、日本語はもちろん、中国語のスキルも必要となります。

＜具体的には＞
自社製品（パワーコンディショナー、蓄電池など）の法人営業、もしくは納品に関わるプロジェクト管理業務。
自社製品（パワーコンディショナー、蓄電池など）の営業活動、プロジェクト管理業務のいずれかをお任せします。
※以下の＜1＞＜2＞のいずれかに配属となります。

＜1＞法人営業：
全国のお客様からのお問い合わせやご紹介を中心に、法人顧客とのやり取りを行い、以下の業務をご担当いただきます。

- 既存顧客との関係構築およびフォローアップ（問い合わせ対応や新規プロジェクトに合わせた提案を含む）
- 顧客ニーズに応じた提案書・見積書の作成および納品までのスケジュール管理
- プロジェクト進行に伴う社内外関係者との調整
  ※ホームページからのお問合せや、既存のお客さまからのご紹介などが中心です
  ※個人のお客さまに対する営業活動はありません

＜2＞プロジェクト管理（設備施工管理）：
お客様よりご注文を受けてから円滑に納品するための一連の管理業務をご担当いただきます。

- プロジェクトの進捗管理、品質管理、リスク管理
- 納期の管理、関連部門との連携および調整業務、報告書の作成など
- 納品期間中の顧客との調整、および社内の技術部門・アフターサービス部門（太陽光発電インバータの設定、連係）との連携を図り、納品支援など。

■チーム組織構成：
現在、30代～40代のメンバーが活躍中です。グループ全体の社員の40%が、技術研究開発チームに所属する技術者。圧倒的な技術力が強みです。

■求人の魅力：
＜グローバル市場を牽引＞
当社は、2024年12月時点で、世界中で740GWのインバーターとコンバーターを設置するなど、太陽光発電の実績は世界トップクラス。欧米、アジア諸国180カ国以上で、クリーンエネルギープロジェクトを支えています。サービス拠点は世界520カ所に上り、システム導入前も導入後も、技術的なサポート体制を万全に整えています。

＜語学力を活かせます＞
契約から出荷、連系試験のプロセスを通じて、日本支社、クライアントと本社の各部署の架け橋となる役目を担うポジション。日本と中国の文化背景を理解したうえで、仕事に取組みます。英語や中国語などのスキルのある方は、仕事に活かせます。

■当社について
「Ｓｕｎｇｒｏｗ社」の日本法人。
太陽光発電プロジェクト向けの設備機器の設計・開発・製造・販売までを一貫して手がけ、グローバルに事業を展開している当社。主軸の製品は、系統連系型の太陽光発電インバーター、蓄電システムなど。2024年12月時点で、世界中で740GWのインバーターとコンバーターを設置し、サービス拠点は世界で520カ所に上ります。当社では今回、事業拡大を見据え、総合職を募集。持続可能な社会の実現を担うやりがいがあります。
太陽光発電は、将来性豊かなビジネス。成長フェーズの活気あふれる環境でスキルを磨き、キャリアを築きませんか？

＜クリーン電力変換技術の世界的リーダーへ＞
中国法人の設立は1997年。今日では世界最大級のインバータ工場を所有し、世界で年間330GWの生産能力を誇っています。そのうち25GWは中国国外に、さらに25GWは現在建設中です。クリーン電力変換技術の分野で幅広いソリューションとサービスを提供し、すべての人々にクリーンな電力を供給することにコミットしています。

【雇用形態】
正社員（試用期間中は契約社員／期間終了後、正社員登用）
※試用期間あり、6ヶ月（期間中、給与・待遇などの条件に変更なし）

【給与】
入社時の想定年収：500万円～1000万円
年俸：500万円～1000万円（固定残業代含む）
※上記の1/12を毎月支給（月額41万6667円～83万3333円）
※固定残業代は、時間外労働の有無に関わらず月45時間分を、月10万8000円～21万6000円支給。
※上記を超える時間外労働分は追加で支給
※経験・スキルなどを考慮のうえ決定いたします
※個人へのノルマはありません。ボーナスに反映される年間目標はありますが、チームで達成するスタイルです。

■昇給：年1回
■賞与：年1回

【就業時間】
フレックスタイム制
（コアタイムなし、フレキシブルタイム / 8：00 ~ 10：00、17：00 ~ 19：00）

【勤務地】
本社：東京都中央区京橋1-13-1 WORK VILLA KYOBASHI 4F 401
■アクセス：銀座線「京橋駅」より徒歩5分
■受動喫煙対策：分煙（喫煙所あり）
■転勤：なし

【休日休暇】

- 年間休日130日
- 完全週休2日制（土日）
- 祝日
- 年末年始休暇
- GW休暇
- 夏季休暇
- 慶弔休暇
- 有給休暇
- 産前・産後休暇（取得実績あり）
- 育児休暇（取得実績あり）
- 介護休暇
  ★5連休以上取得可

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- 交通費全額支給
- 研修制度（中国での研修あり＜1週間 ~ 2週間＞※渡航費用会社負担）
- 食事手当

Required Skills

＜業種未経験歓迎＞

【必須要件】

- 要普免（AT限定可）
- 何らかの営業経験のある方（業界不問）
  ※プロジェクト管理経験なお可

【歓迎要件】
※以下のいずれかに当てはまる方は歓迎いたします。

- ビジネスレベルの中国語、日本語スキルをお持ちの方
- 太陽光業界関連の営業経験をお持ちの方
- 契約交渉、納品および保証の項目の関連経験のある方
- EPC、再エネ、電力、建設業界でのプロジェクト管理経験のある方

【選考について】

- 選考フロー：
  -Web書類選考
  -面接（2回）
  -内定
- 面接日・入社日：ご相談に応じます

Company Description