



キーアカウントマネージャー（半導体材料事業 / 法人営業・アカウントマネジメント）

国内大手顧客担当 | フレックスタイム制 & 在宅可 | 裁量あり

Job Information

Hiring Company

Qnity Japan

Subsidiary

EKC アドバンスド・エレクトロニクス3ジャパン株式会社

Job ID

1615891

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Ginza Line, Tameike Sanno Station

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制度、裁量労働制、または管理職としての採用となります

Holidays

土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇（冠婚葬祭等）、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

Refreshed

October 2nd, 2026 15:45

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

< 本ポジションの魅力 >

- 成長を続ける半導体材料市場の最前線で活躍
- 国内外の大手半導体メーカーとのビジネスを担当
- 日本市場拡大フェーズにおける中核ポジション
- グローバルチームと連携しながら事業成長を推進
- 将来的なマネジメントポジションへのキャリアパスあり

【ポジションの概要】

Qnityジャングループでは、半導体素材事業におけるキーアカウントマネージャーを募集します。

本ポジションでは、日本国内の主要顧客を担当するアカウントマネージャーとして、売上および利益目標の達成に向けた営業活動を推進いただきます。

顧客の事業課題や成長戦略を把握しながら、研究開発、品質保証、サプライチェーン、生産などの社内部門と連携し、最適な半導体材料ソリューションを提供します。短期・中長期のアカウント戦略を立案・実行し、顧客との関係強化および事業成長に貢献いただきます。

【仕事内容】

- ・担当顧客における売上および利益目標の達成
- ・アカウントプランの策定および実行
- ・既存顧客との関係強化および新規案件創出
- ・市場および顧客ニーズの分析
- ・新製品・新技術の提案活動
- ・販売チャネル戦略の立案・推進
- ・社内関連部門と連携したプロジェクト推進
- ・顧客課題に対するソリューション提案

待遇・福利厚生等

【勤務地】

Qnityグループ本社

〒100-6111 東京都千代田区永田町2-11-1 山王パークタワー 溜池山王駅から徒歩1分
リモート可

【給与】

- ・経験・能力を考慮して決定します。
- ・業績連動型変動賞与：原則年1回、翌年3月。原則個人のパフォーマンス及び事業部の業績によって変動します。

【勤務時間詳細】

- ・フレックスタイム制度あり。コアタイム11:00～15:00
- ・裁量労働制が適用された場合はフレックスタイムは適用されず、8時間働いたものとみなされます。この場合、別途「裁量手当」が支給されます。

【休日休暇】

- ・土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日
- ・年次有給休暇
- ・特別有給休暇（冠婚葬祭等）
- ・私傷病休暇
- ・育児休暇
- ・介護休暇
- ・生理休暇 等

【待遇・福利厚生】

- ・契約期間：期間の定め無
- ・昇給：原則として 年1回・翌年3月
- ・通勤費：公的交通機関定期券・ガソリン代1ヶ月分（就業規則に基づき）
- ・福利厚生制度：社会・労働保険、退職金制度（企業型確定拠出年金）、災害・障害補償制度、健康管理諸施策（健康診断、エンployee・アシスタンス・プログラム、24時間健康相談）等

個人情報収集の取扱いについて

Qnityの求人へのご応募を目的として受理しました応募関係書類およびそれに伴う個人情報は、厳正かつ安全に保管・管理し、採用選考にかかわる情報のご連絡など採用活動以外の目的には使用いたしません。

※Qnityは、機会均等を重んじています。人種、肌の色、宗教、信条、性別、性的指向性、性自認、配偶者の有無、国籍、年齢、退役軍人の有無、障害、その他階級によって、就職希望者を差別しないことは、Qnityの方針です。求人情報の検索や応募に合理的な配慮が必要な場合は、当社HPのアクセシビリティ・ページの連絡先をご覧ください。

Required Skills

【応募条件・資格】

- 大卒以上（化学、材料、電子工学など理系学部卒）
- 半導体業界における営業またはアカウントマネジメント経験
- 日本語および英語でのビジネスコミュニケーション能力
- 自律的に業務を推進できる方
- 国内出張が可能な方

【歓迎スキル・経験】

- 半導体材料または半導体製造プロセスに関する知識
- マーケティングや市場分析の経験
- グローバル環境での業務経験

Company Description