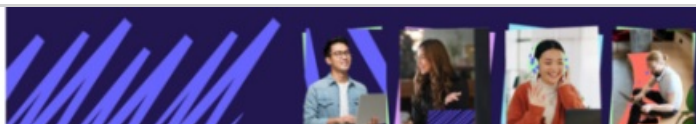


Michael Page

フィールドアカウントマネージャー

最先端技術を支えるソリューション営業ポジション

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1615833

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

October 2nd, 2026 15:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

担当地域における新規・既存顧客への提案活動を通じて、売上・利益目標の達成を目指すフィールドセールス職です。顧客との長期的な関係構築を通じて、技術ソリューションの価値を提供し、事業成長をリードしていただきます。

企業情報

当社のクライアントは、試験・計測ソリューション分野で高い評価を受けるグローバル企業です。自動車、産業機器、研究開発分野など幅広い業界の顧客に向けて、先進的な技術ソリューションを提供しています。

職務内容

- ・担当地域における営業戦略およびテリトリープランの策定・実行
- ・新規顧客開拓および既存顧客との関係強化
- ・顧客ニーズのヒアリング、案件発掘および商談推進
- ・提案書・見積書の作成およびプレゼンテーション実施
- ・技術部門や社内関係者と連携したソリューション提案
- ・CRMを活用した案件管理、売上予測、顧客情報管理
- ・市場動向および競合情報の収集・分析
- ・顧客と社内チームの橋渡し役として導入・納品プロセスをサポート

条件・待遇

- ・グローバル環境でのキャリア形成
- ・高度な技術ソリューションに携わる機会
- ・大きな裁量を持って営業活動を推進できる環境
- ・多様な業界顧客とのビジネス経験
- ・長期的なキャリア成長機会

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- ・法人営業経験をお持ちの方
- ・ソリューション営業または提案型営業の経験をお持ちの方
- ・顧客との信頼関係構築に強みをお持ちの方
- ・高いコミュニケーション能力およびプレゼンテーションスキル
- ・自律的に業務を推進できる方
- ・CRMなど営業管理ツールの使用経験
- ・国内出張に対応できる方
- ・普通自動車運転免許をお持ちの方

Company Description

当社クライアントは、試験・計測ソリューション分野で高い評価を受けるグローバルメーカーです。自動車、産業機器、研究開発分野を中心に、先進的な技術とサービスを提供しています。