FROST & SULLIVAN

【成長戦略コンサルタント】グローバル情報を武器に大手企業の成長を支援

世界45拠点の知見で提案〜納品を一気通貫！年収最高2000万円・フレックス制♦

Job Information

Hiring Company
Frost and Sullivan Japan K.K.

Job ID
1615753

Industry
Business Consulting

Company Type
International Company

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Chiyoda Line, Akasaka Station

Salary
10 million yen ~ 20 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00　※フレックスタイム制あり、（コアタイム 10:00~17:00）

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 25th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

<案案変数・不規則ソートの違例>

- 大手企業の成長戦略や新規事業構想を策定し、経営層へ提言するコンサルティング業務
- 顧客開拓から提案・デリバリー・アカウント深耕まで一気通貫で担えるやりがい
- 世界45拠点の知見と一次情報を活用し、幅広い業界の成長戦略に携われるグローバルな環境
- フレックスタイム制、年間休日121日、アニバーサリー祝いやウェルネスベネフィットを整備

【業務内容】
大手企業経営層へ成長戦略や新規事業構想を提言します。
海外専門家取材等の一次情報を活かし、決定打となるシナリオを策定。
顧客開拓からデリバリーまで主導し、企業の成長を強力に後押しする仕事です。

< 具体的には >

- 新規開拓・プリセールス：
  -複数業界での新規ビジネス機会の発掘・成約、顧客要件を最適プロジェクト計画へ変換するソリューション設計
- 分析・デリバリー：
  -海外専門家インタビュー等の一次情報やグローバルメガトレンドを高度に構造化し、経営決定打となる成長シナリオを策定・提言
- アカウント深耕：
  -既存顧客の意思決定層との強固な信頼関係構築、クロスセル・アップセル特定
  (業務内容の変更範囲：当社業務全般)

■企業・求人の特色：

- 世界 45 拠点のグローバル知見と一次情報を武器に、大手企業の経営層へ成長戦略を直接支援。
- 分業制とは異なり提案~デリバリー、アカウント深耕まで一気通貫で主導でき、個人の創出価値が正当に評価される環境です。

■本ポジションの醍醐味：

- 役割の多様性：
  -営業的センスと分析的専門性の両面を活かし、リード獲得から納品までエンゲージメントの全ライフサイクルを推進できます。
- 戦略的洞察：
  -メガトレンドやテクノロジーの洞察に基づき、クライアントのビジネス成長を加速させる 360 度の視点を提供します。
- キャリアパス：
  -ヘルスケア、ICT、エネルギーなど幅広い産業に触れることができ、自発的に複数業界のプロジェクトに取り組むことで市場価値を高められます。
- 充実の福利厚生：
  -アニバーサリーお祝いやウェルネスベネフィットなど、外資系ならではの柔軟で自律を重んじる文化が根付いています。 英語力を活かし、日本企業のグローバル展開やイノベーションを支える最前線で活躍したい方の応募をお待ちしております。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、6ヶ月 (試用期間中の勤務条件：変更無)

【給与】
想定年収：1,000 万円~2,000 万円 (年俸制、分割回数 12 回)
年俸：¥10,000,000~¥20,000,000
月額基本給：¥654,763~¥1,331,846 (固定残業代：¥178,571~¥334,821 を含む/月)

■残業手当：あり (固定残業代制、固定残業代の相当時間:36.0 時間/月。超過分別途支給。)

【就業時間】
09:00 ~ 18:00
■フレックスタイム制あり、 (コアタイム 10:00~17:00)
■所定労働時間：8時間00分 (休憩60分)
■残業：あり

【勤務地】
東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 23F
(就業場所変更範囲：会社の定める事業所)
■アクセス：東京メトロ千代田線赤坂駅 徒歩 5 分 / 東京メトロ銀座線赤坂見附駅 徒歩 10 分
■喫煙環境：敷地内禁煙(屋内喫煙可能場所あり)

【休日休暇】

- 年間休日121 日 (2026 年)
- 完全週休二日制 (土日祝)
- 年末年始
- 夏季休暇
- 有給休暇 (入社半年経過時点 10 日)
- 慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当 (会社規定に基づき支給)
- 社会保険 (健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
- アニバーサリーお祝い

- ウェルネスベネフィット等

Required Skills

【必須要件】

- 日本語:ネイティブレベル
- 英語:ビジネスレベル
- 下記のいずれか必須
  -コンサルファームやシンクタンク、調査機関にて、クライアントへの案件提案・受注~デリバリー、既存アカウント深耕まで一貫主導した経験
  -特定業界での顧客への提案営業経験を 5 年以上 (分業制ではなく一気通貫で推進してきた方)
  -単価 1,000 万円以上の成長戦略/リサーチ案件の自力受注・推進実績、または個人/チームで年間売上目標(5,000 万円~数億円)を追って達成した実績
  (プロジェクト内の単なる予算・コスト管理のみは不可)
  -海外専門家インタビュー等の一次情報やグローバルデータを高度に構造化し、顧客の成長戦略や新規事業構想の決定打となるシナリオへ昇華させた提言実績

【選考について】

- 選考フロー：
  -1次選考：面接(日本語) / 採用担当
  -2次選考：プレゼンテーション(英語) / 複数名の現場担当
  ※これまでのコンサルタント経験から英語でのプレゼンテーションを行うケーススステディを実施予定。題材など、詳細は 1 次面接終了時に提供予定です。
  -最終選考：面接(英語) / 代表と役員
  ※2次面接の前に英語レジュメの提出が必須となります。

Company Description