再生可能エネルギー事業の投資・事業推進担当◆大型太陽光・蓄電所案件/経営視点で事業推進

Job Information

Hiring Company
Bison energy K.K.

Job ID
1615739

Division
投融資部

Industry
Electric Power, Gas, Water

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Tozai Line, Kayabacho Station

Salary
8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
9:00~18:00（休憩60分）

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 17th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

※英語または中国語:ビジネスレベルのスピーキング能力(資格不問)

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 太陽光・蓄電池案件の権利取得から事業性評価、投資実行まで一気通貫で推進
- 大型案件の投資判断や交渉を主体的に担い、経営・事業成長に直接関われるやりがい
- 投資・事業開発・ファンド運営を横断して経験し、蓄電池事業の専門性を高められる環境
- 年間休日125日、残業月10時間程度、時間単位の有給取得など働きやすい制度を整備

【業務内容】
Bison energy株式会社では、国内の太陽光発電・系統用蓄電池事業を推進する投資・プロジェクト推進担当を募集します。
案件の権利取得、事業性評価、契約交渉、ファンド運営、資金調達支援を担うポジションです。

＜具体的には＞

- 蓄電池・エネルギー案件の開発権・系統接続枠等の取得、案件審査・デューデリジェンス、契約交渉
- 投資案件の事業性評価、投資戦略・事業計画の策定、社内外向け提案資料の作成
- 蓄電池ファンドの運営、機関投資家・金融機関とのコミュニケーションおよび資金調達支援
- 国内外のパートナー、顧客、関係部門との連携を通じた事業開発・プロジェクト推進
- 市場・競合・制度動向の調査分析、および新規事業・市場参入に関する戦略立案
- クロスボーダー案件における関係者調整・商談支援

■配属先：
投融資部（社員3名）

■求人の魅力：
＜成長市場で、事業の立ち上げから投資実行まで一気通貫で関われる＞
系統用蓄電池・再生可能エネルギー市場の拡大を背景に、案件の発掘、権利取得、事業性評価、契約交渉、投資家対応まで、事業を形にする中核業務を担えるポジションです。

＜大きな裁量を持ち、経営・事業成長に直接インパクトを出せる＞
定型的な業務運営ではなく、案件ごとの論点整理、投資判断に向けた提案、社内外の関係者との交渉・調整を主体的に推進できます。自ら仮説を立てて行動し、成果を事業成長につなげたい方に適した環境です。

＜蓄電池事業の成長領域で、専門性と事業開発力を高められる＞
系統用蓄電池案件の権利取得、案件評価、契約交渉、ファンド運営・資金調達支援など、事業開発と投資実務を横断して経験できます。国内の電力会社、開発事業者、土地所有者、金融機関など多様な関係者と協働しながら、蓄電池事業の中核人材として専門性を磨けるポジションです。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月（待遇変更なし）

【給与】
想定年収：800万円~1,200万円（月給制+賞与(12月)）
月給目安：571,500円~857,500円
（月給内訳）
・基本給：422,800円~634,400円
・固定残業代（45時間分）：148,700円~223,100円

※賞与は昨年度実績ベースで計算、残業代は固定分以外含んでおりません。
※経験・能力・マネジメント経験を考慮のうえ決定します

■残業手当：固定残業45時間を超過した分別途支給
■昇給・昇格：年1回 (12月)
■賞与：12月（昨年度年間賞与実績：2ヶ月）

【就業時間】
9:00~18:00（休憩60分）
■残業：月10時間程度

【勤務地】
東京本社：東京都中央区日本橋茅場町3-4-2 KDX茅場町ビル4F
■喫煙環境：敷地内禁煙
■転勤：なし
※出社ベース。在宅勤務不可

【休日休暇】

- 年間休日125日
- 完全週休二日制（土日祝）
- 有給休暇（6ヶ月後に10日付与。時間単位で使用可、上限年40時間分）
- リフレッシュ休暇
- 病気休暇
- 慶弔休暇

- 結婚休暇
- 産休育休制度
- 看護・介護休暇制度

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 通勤手当（全額支給）
- 図書購入補助制度
- フリードリンク
- 私服出勤可
- 月1回のTea time break

Required Skills

【必須要件】
※以下いずれも必須

- 事業開発、投資、コンサルティング、プロジェクトマネジメント等の実務経験:3年以上
- 案件デューデリジェンス、投資分析、契約交渉、顧客開拓または資金調達支援の経験
- 英語または中国語:ビジネスレベルのスピーキング能力(資格不問)

【歓迎要件】

- 再生可能エネルギー、系統用蓄電池、電力・インフラ、ファンド運営、M&A・投資案件のいずれかに関する経験

【求める人物像】

- 日本の再生可能エネルギーに興味と情熱を持ち、再生可能エネルギー普及に貢献したい方
- 自律的に動き、スタートアップのスピード感・曖昧さの中でも成果を出せる方
- チームを横断して仕事を進める協調性と、目標達成へのオーナーシップを持つ方
- 既存のアグリゲーション業界を超えた新しいビジネスモデルを共に創りたい方

【選考について】

- 選考フロー：①書類選考（履歴書、職務経歴書）→ ②1次面接 → ③適性検査・2次面接
  ※状況に応じて、変更させていただく場合がございます。

Company Description