SPECIALIZED GROUP Understanding People

Sales Assistant Manager / 営業アシスタントマネージャー

Lead seasonal retail sales programs

Job Information

Recruiter
Specialized Group

Job ID
1615676

Industry
Hotel

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
October 30th, 2026 19:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

Assistant Manager Sales - External Sales アシスタントマネージャーセールス 外販

Overview

Our client is seeking an Assistant Manager Sales to lead the sale of seasonal products and merchandise through both physical and online channels in a hospitality management setting. This role offers the opportunity to manage the rollout of seasonal sales programs and coordinate with internal teams and external vendors, enhancing your leadership and operational skills. Benefits include working in Central Tokyo with a structured supervisory framework and the chance to develop expertise in product knowledge, logistics, and compliance.

主な責任:

- 季節商品の社内および外部顧客への販売を主導する
- 季節の外部販売プログラムの展開スケジュールを管理する
- 社内部門および外部ベンダーと調整を行う

- 注文処理、請求書作成、および関連書類の対応を行う
- 梱包、温度管理、出荷スケジュールの監督を行う
- 会社のガイドラインに従い、商品の返品および交換を管理する
- 外部販売の業務において、ジュニア営業スタッフを指導・支援する
- 製品の特徴やアレルギー情報を含む詳細な製品知識を維持する
- 食品安全および関連する商法の遵守を確実にする
- 営業マネージャーに販売進捗および問題点を報告する
- オンライン販売プラットフォームを活用し、注文管理および顧客対応を行う

要件:

- 外部営業または小売製品取り扱いにおける4年以上の経験
- 製品の特徴、成分、使用方法を含む豊富な製品知識
- 梱包、温度管理、出荷スケジュールを含む物流の知識
- 食品表示法や特定商取引法などのコンプライアンス法規に関する知識
- 請求書作成および注文書類の正確な処理経験
- 社内部門および外部ベンダーとの調整能力
- ジュニア営業スタッフの指導およびサポート経験
- 地元のベンダーや顧客とのコミュニケーションのための日本語能力
- オンライン販売プラットフォームおよび電子商取引の注文管理に関する知識
- 食品安全基準およびアレルギー情報管理の知識

Company Description