


# 【東京】バルブの海外営業　◆エネルギーインフラを支える大口径高圧バルブの専門メーカー◆

**株式会社ティクスIKSでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
株式会社ティクスIKS

**Job ID**
1615670

**Industry**
Chemical, Raw Materials

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
4.5 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**
08:45 ~ 17:35

**Holidays**
【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社3か月経過後に2日、半年後8日付与 【休日】完全週休二日制・年末年…

**Refreshed**
October 30th, 2026 19:00

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
High-School

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2415183】
◆石油・天然ガスなど世界のインフラを支える海外顧客に対し、大口径高圧バルブの提案から納品までを主導していただきます◆

具体的には
■需要発掘・アプローチ
過去データの分析から、設備の新設・更新ニーズを予測してアプローチ（電話・メールなど）
顧客のプラント仕様に合わせ、最適な製品を企画・提案（オーダーメイド型の営業です）

■仕様調整・進行管理（プロジェクトマネジメント）
国内外の技術担当や自社製造部門と密に連携し、技術要件のすり合わせ
契約から納品まで約1年をかけ、プロジェクト全体をマネジメント
海外出張への対応（年1回程度）

■入社後の流れ
まずは新潟工場にて約3週間の導入研修を受講していただきます。
製品の構造や高度な専門知識を体系的に学べるため、業界未経験の方でもご安心ください。
研修後は現場でのOJTへ移行。
上司や先輩社員からのサポートを受けながら、さまざまな案件を通じて、少しずつ実践力を身につけていただきます。

## Required Skills

【必須】
中級レベルの英語力
下記いずれかの実務経験をお持ちの方
・法人営業経験（顧客の技術担当との折衝、または社内製造部門との協業経験）
・ 機械系エンジニア経験（開発、設計、生産技術、保守など）

## Company Description

■石油・ガス坑口装置やパイプライン用大口径バルブなどの製造販売