



【東京】バルブの海外営業 ◆ エネルギーインフラを支える大口径高圧バルブの専門メーカー ◆

株式会社ティクスIKSでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社ティクスIKS

Job ID

1615670

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:35

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社3か月経過後に2日、半年後8日付与 【休日】完全週休二日制
・年末年...

Refreshed

October 1st, 2026 16:10

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2415183】

◆ 石油・天然ガスなど世界のインフラを支える海外顧客に対し、大口径高圧バルブの提案から納品までを主導していただきます ◆

具体的には

■需要発掘・アプローチ

過去データの分析から、設備の新設・更新ニーズを予測してアプローチ（電話・メールなど）

顧客のプラント仕様に合わせ、最適な製品を企画・提案（オーダーメイド型の営業です）

■仕様調整・進行管理（プロジェクトマネジメント）

国内外の技術担当や自社製造部門と密に連携し、技術要件のすり合わせ
契約から納品まで約1年をかけ、プロジェクト全体をマネジメント
海外出張への対応（年1回程度）

■入社後の流れ

まずは新潟工場にて約3週間の導入研修を受講していただきます。

製品の構造や高度な専門知識を体系的に学べるため、業界未経験の方でもご安心ください。

研修後は現場でのOJTへ移行。

上司や先輩社員からのサポートを受けながら、さまざまな案件を通じて、少しずつ実践力を身につけていただきます。

Required Skills**【必須】**

中級レベルの英語力

下記いずれかの実務経験をお持ちの方

- ・法人営業経験（顧客の技術担当との折衝、または社内製造部門との協業経験）
- ・機械系エンジニア経験（開発、設計、生産技術、保守など）

Company Description

■石油・ガス坑口装置やパイプライン用大口径バルブなどの製造販売