



大手IT / 間接材ソーシング / カテゴリー戦略・ベンダー選定 / 年収600～1100万円

購買のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1615247

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

October 1st, 2026 16:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2408175】

■会社について

同社は、インターネットサービスをはじめとした、多様な事業を国内外で展開する大手テクノロジー企業グループです。複数の事業領域を横断したサービス展開を強みとしており、デジタル領域を中心に幅広い顧客基盤を有しています。

■部署について

配属先は、企業グループ全体の調達機能を担う調達部門です。

当部門では、全社的な調達業務の高度化・標準化を推進しており、調達プロセスの最適化を通じて事業成長を支える役割を担っています。

そのなかで間接材ソーシングチームは、マーケティング関連サービス、BPO（ビジネス・プロセス・アウトソーシング）、

オフィス関連商材・サービスなどを中心とした間接材カテゴリーの調達を担当しています。事業部門と密接に連携しながら、サプライヤー選定や価格・契約条件の交渉など、調達活動全般をリードします。現在は組織拡大と調達機能の高度化を進めているフェーズであり、既存のプロセス改善や新たな仕組みづくりに主体的に取り組める環境です。

■ポジションの魅力

1. 組織づくりに携われる環境

調達機能の強化・拡大を進めているフェーズのため、業務プロセスや運営体制の構築・改善に主体的に関わることができます。既存の仕組みを運用するだけでなく、より良い調達体制を自ら考え形にしていく経験を積むことが可能です。

2. 幅広いカテゴリーで専門性を高められる

多様な事業・部門を支える調達組織のため、マーケティング、BPO、オフィス関連サービスをはじめとした幅広い間接材調達に携わることができます。カテゴリー戦略立案やサプライヤーマネジメントなど、調達領域における専門性を高められる環境です。

3. 多様な知見を吸収できるチーム環境

調達領域で経験を積んだメンバーが多数在籍しており、異なる業界や企業で培われた知見を共有しながら業務を推進しています。互いに学び合いながら成長できる環境があります。

4. 変革・改善を推進できる環境

事業や組織の変化に合わせて調達機能も継続的な進化が求められるため、既存のやり方にとらわれず、課題解決や業務改善に主体的に取り組める方にとってやりがいのあるポジションです。

■業務内容

- ・ソーシングプロジェクトのリード
- ・カテゴリー戦略の立案
- ・調達プロセスの構築、推進
- ・ステークホルダーマネジメント

Required Skills

■必須要件

- ・実務経験：5年以上の関連業務経験
- ・ネイティブレベルの日本語力
- ・プロジェクトマネジメントスキル（複数案件を並行で管理し、期限内に高品質で成果を出すスキル）
- ・リーダーシップ（社内ステークホルダーおよびサプライヤーに影響を与え合意形成し、プロジェクト完遂に導く能力）

■歓迎要件

- ・3 5年程度のソーシングの実務経験
- ・プロジェクトマネジメントまたはコンサルティングの経験
- ・優れたパワーポイント作成およびプレゼンテーションスキル
- ・エクセルでのデータ分析スキル（ピボットテーブルによる支出分析など）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします