

海外営業

内資系化学メーカーでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
内資系化学メーカー

Job ID
1615196

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:40

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 29th, 2026 20:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2391954】
担当エリアの農薬事業におけるビジネス拡大に向け、以下の業務をお任せします。（※担当エリアにより詳細は異なります）
■事業戦略の立案と市場開拓
　売上最大化に向けた販売方針の策定と、予算達成に向けた実行
　市場シェア拡大に向けた既存チャネルの最適化、および新規顧客の開拓
　現場のニーズを汲み取った新規製品・新用途の企画立案と、効果的な普及戦略の推進

■ステークホルダーとの協働・事業基盤の強化
　現地チャネル（顧客・代理店）や国内外の商社に対する深耕営業

現地の製造・物流パートナーと連携した、プロセスの改善やコスト削減の実行

■働き方・期待されるキャリアパス
担当エリアへの出張を通じ、現地市場の最前線でダイナミックにビジネスを推進していただきます。
将来的には海外拠点への駐在の可能性もあり、グローバル事業を牽引するコア人材としての活躍を期待するポジションです。

Required Skills

■必須条件
・農業関連ビジネス経験
（農薬、飼料、種苗、農業資材　等の経験者）
海外であればさらに良いが、国内経験でも可。
■推奨条件
営業だけでなく普及・開発経験もある
* 海外駐在可であること
* ファイナンスもしくは物流の実務経験あり（なくても可）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします