



## 【800～1200万円】B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のあ...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

ティーピーリンクジャパン株式会社

**Job ID**

1614964

**Industry**

Hardware

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

8 million yen ~ 12 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

**Refreshed**

October 1st, 2026 16:03

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2252706】

【具体的に】

- ・TP Link の SMB 製品を販売し、売上を拡大する
- ・新しい B2B チャンネルを開拓、B2B 代理店、Sler、またホテル、学校、病院などのエンドユーザー向けに製品を提案・販売
- ・ビジネス戦略やマーケティングプランを立てて実行し、販売力を強化する

---

## Required Skills

### 【求める経験】

- ・IT B2B/SMBビジネスで5年以上の営業経験

### 【歓迎する経験・スキル】

- ・ネットワーク企業、または関連業界でのSMB（Small Medium Business）経験がある
- ・B2Bチャネルや顧客のリソースを持つ方を優遇

---

## Company Description

■TP LinkについてTP Linkは米国カリフォルニア州アーバインに本社を置くグローバル企業です。ネットワーク機器メーカーとして、個人向けネットワーク製品・スマートホーム製品・法人向けネットワーク製品・セキュリティ機器、さらにはソフトウェアやクラウドサービスの提供を通じた新たな価値創出を使命としています。TP Linkは現在、世界170を超える国/地域で製品・サービスを提供しています。今後さらなる海外展開やビジネス拡大に向け、多様化するニーズや課題にテクノロジーで応え、歩みを止めることなく成長し続けます。■TP Linkのグローバル戦略TP Linkは、独立した研究開発、製造、マーケティングを追求するため、世界4か所に研究開発センターを設置しました。そして、中国・ベトナム・インド・ブラジルを軸とする強固で持続可能なサプライチェーンを構築し、42か所の現地法人と23か所のコールセンターのサポートによって、世界170を超える国/地域で製品とサービスを提供することが可能となりました。