



【900～1300万円】CTD（Customer Technical Development）Engineer Japan

サイエンスコスベシタルティポリマーズ ジャパン株式会社での募集です。 アプリー...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

サイエンスコスベシタルティポリマーズ ジャパン株式会社

Job ID

1614897

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 13 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 祝日、年末年始、夏期休暇 【有給休暇...】

Refreshed

October 1st, 2026 16:02

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2410463】

■Job Overview and Responsibilities

担当領域および地域において、Syensq Specialty Polymersの事業を展開するため、顧客に対して専門的かつタイムリーな技術的知見を提供し、営業チームが新市場・新用途・新製品の開発を推進できるよう主導および／または支援するとともに、自社製品のプロモーションを支援する。
本ポジションの担当者は、日本における用途開発活動を担当し、特に自動車市場（電動化を含む）および半導体・エレクト

ロニクス・産業用市場に重点を置く。

- ・研究開発、マーケティング、営業、その他の社内部門、および顧客や試験機関などの外部関係者と連携し、Syensqo製品の既存および新規用途に関する技術的専門知識を構築する
- ・顧客や見込み客に対して、問題を未然に防ぎ、優れた技術的解決策を見出すため、先を見越した技術コンサルティングと専門知識を提供する
- ・顧客組織内のさまざまなレベルの人々と関係を構築・維持する
- ・エンドユーザー企業や業界団体内の技術責任者らとネットワークを構築する
- ・変化する市場のニーズや技術動向に関する情報を収集する
- ・既存および新規顧客との間で新たな市場機会を特定する
- ・顧客や見込み客に対して、製品の新たな用途を考案し、提案する
- ・技術カンファレンスにおいて、技術や製品について発表を行う
- ・製品の使用方法やメリットについて顧客にトレーニングを行う
- ・顧客からの苦情を調査し、解決する
- ・社内外で使用するための技術プレゼンテーション、記事、トレーニング資料、製品データベース、その他の技術文献・ドキュメントを作成・提示する
- ・割り当てられた、または要請されたその他の活動に参加する

出張：業務の30～50%以上、国内・海外含む

Required Skills

■学歴および職務経験

- ・高分子工学、高分子科学、化学工学、材料科学、化学、物理学、または関連する技術分野における修士号（またはそれ以上）を有することが望ましい。
- ・研究開発・市場・業界・製品（芳香族化合物／エンジニアリングプラスチックおよび／またはフッ素エラストマー／フッ素ポリマー）分野において、製品開発または類似の職務（例：テクニカルマーケティング、テクニカルサービス、研究開発など）で3～10年以上の実務経験があること
- ・熔融加工（射出成形、圧縮成形、金型設計などを含む）
- ・高分子化学の知識／高分子加工の知識／フッ素（高分子）化学
- ・電気化学の知識／電池科学
- ・物理試験（機械的試験、環境試験）および化学分析（熱分析）に関する知識
- ・顧客との直接的なコミュニケーション経験
- ・CAE / Moldflowの知識（CAE / Moldflowの結果を理解し、顧客の開発改善に向けて詳細を説明できること）

■スキル

- ・日本語（ネイティブレベル）および英語によるビジネスコミュニケーション：海外の顧客や同僚と円滑にコミュニケーションをとれること
 - ・コンピュータスキル（Microsoft Excel、Word、PowerPoint）
-

Company Description

ソルベイグループは、グローバルではSolvay S.A.（ベルギー）を中核に、世界55カ国に生産販売事業所を持ち、一般消費財、建築、自動車、エネルギー、水処理、環境、電子分野等のお客様に様々な化学品を提供している総合化学会社です。日本では、ソルベイグループの高機能ポリマー部門として、フッ素化学品および超高機能合成樹脂の輸入販売を目的とした事業活動を行っています。