



【1000～1200万円】FA機器事業の営業部門におけるグループリーダー（管理職）

ヤマハ株式会社での募集です。営業管理職のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ヤマハ株式会社

Job ID

1614872

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Shizuoka Prefecture

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

08:00 ~ 16:45

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社月によって初年度付与日数が異なります。参考：4月入社の場合19日付与、10...

Refreshed

October 1st, 2026 16:02

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2411882】

FA事業部において営業支援・販売管理・輸出管理をとりまとめる業務グループリーダーです。主な業務は、受注・出荷・売上・回収に関する業務管理、輸出関連書類の確認、輸出管理対応、社内規程と内部統制に沿った売上関連書類の管理、メンバーの業務フォローです。営業・開発・製造部門と連携し、円滑な事業運営を支えていただきます。入社後は、ご経験に応じた領域から担当し、現任者や関係部門からの引継ぎを通じて段階的に仕事の幅を広げていただきます。業務の大半は天竜工場での内勤業務で、海外を含む出張は限定的です。

【役割】

販売管理および輸出管理を中心に、社内規程と内部統制に沿った売上関連書類の管理を確実にを行い、日々の事業運営を支え

ます。営業・開発・製造などの関係部門やグループメンバーと連携し、受注から出荷、売上計上までの業務が円滑に進むよう取りまとめます。入社時点でのライン長経験は問いません。業務を習得した後、メンバーの業務フォローや育成を含むグループ運営を担っていただくことを期待しています。

【求人部門からのメッセージ】

FA事業部の事業運営を支える業務グループでは、販売管理・輸出管理を中心に、受注から出荷、売上計上、売掛金管理まで幅広い業務を担っています。営業・開発・製造など多くの関係部門と連携しながら、事業の円滑な運営を支える重要な役割です。業務グループでは販売管理、輸出管理、物流管理、営業支援、経営数値管理など多様な業務に携わることができ、事業全体を俯瞰する視点と幅広いスキルを身につけることができます。

これまでの販売管理、貿易実務、海外営業などの経験を活かしながら、さらに業務領域を広げたい方、将来的にチーム運営や人材育成にも挑戦し、管理職として成長していきたい方を歓迎します。ライン長経験は問いません。業務改善や新しい仕組みづくりにも積極的に取り組める環境です。

Required Skills

【必須のもの】

- ・販売管理、営業管理、輸出入管理、貿易実務、海外営業のいずれかの実務経験5年以上
- ・チームのマネジメント経験3年以上
- ・社内外の関係者と円滑に連携し、業務を進められるコミュニケーション能力
- ・業務上の読み書き・日常会話が可能なレベルの英語力（目安:TOEIC550～780点）

【下記経験・能力をお持ちの方は、特に歓迎いたします】

- ・輸出関連書類の作成、確認または管理経験
- ・安全保障輸出管理、物流、経験
- ・予算管理、計数管理、管理会計の経験

【業務遂行に求められる姿勢・人物像】

- ・正確性と責任感を持って業務に取り組み、コンプライアンスを遵守できる方
- ・関係者と円滑にコミュニケーションを取り、協力して業務を進められる方
- ・これまでの専門経験を活かしながら、新しい業務を前向きに学べる方
- ・将来的にチーム運営やメンバー育成へ挑戦したい方

Company Description

・楽器事業 ピアノ事業、電子楽器事業、管・弦・打楽器事業等・音響機器事業 個人向け音響機器事業、法人向け音響機器事業、電子部品事業等・その他の事業 自動車用内装部品事業、FA機器事業、リゾート事業等