



グローバル企業・外資×ハイクラス転職
「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【1090～1330万円】gc5C07【千葉・市川】マーケティングディレクター（インバウンドマーケティング）

TDK株式会社での募集です。PRのご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

TDK株式会社

Job ID

1614857

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Chiba Prefecture

Salary

10 million yen ~ 13 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】・入社7ヶ月目には最低10日以上・入社月によって試用期間終了後に付与される日数が異なり、次年度4月に21日が付与...

Refreshed

October 1st, 2026 16:02

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2408333】

■お任せする職務内容

本ポジションでは、TDK SensEIのインバウンドマーケティング戦略を策定・実行し、ブランド認知の向上、質の高いリード創出、Industrial AIおよびPredictive Maintenance分野におけるソートリーダーシップの確立を担います。営業、プロダクトマネジメント、経営陣と緊密に連携し、見込み客を惹きつけ、育成し、顧客へ転換するプログラムを推進します。

具体的な業務内容は以下の通りです。

□コンテンツマーケティング・ソートリーダーシップ

- ・包括的なコンテンツマーケティング戦略の策定・実行
- ・ホワイトペーパー、ケーススタディ、顧客成功事例、ブログ、ソリューションブリーフ、経営層向けプレゼンテーションの作成・管理
- ・社内外の専門家と連携し、技術的な概念を説得力のある事業価値メッセージへ変換
- ・Industrial AI、Predictive Maintenance、Machine Health Monitoring、AOI分野におけるTDK SensEIのリーダーとしての地位確立
- デマンドジェネレーション
 - ・マーケティング適格リード（MQL）を創出するキャンペーンの企画・実行
 - ・複数チャネルにわたるリードナーチャリングプログラムの構築・運用
 - ・マーケティングファネル全体の転換率の最適化
 - ・営業と連携した戦略顧客向けアカウントベースドマーケティング（ABM）の推進
- デジタルマーケティング
 - ・ウェブサイトコンテンツおよび最適化施策の管理
 - ・オーガニックおよび有料トラフィックを伸ばすSEO・SEM戦略の策定
 - ・ウェブサイトのパフォーマンス、エンゲージメント、リード転換指標のモニタリングと改善
 - ・LinkedIn等のプロフェッショナルプラットフォームにおけるソーシャルメディアエンゲージメントの向上
- ウェビナー・バーチャルイベント
 - ・ウェビナー、バーチャルワークショップ、教育コンテンツプログラムの企画・実行
 - ・顧客、パートナー、業界専門家の登壇者としての招聘
 - ・パイプラインと市場認知を創出する拡張可能なプログラムの構築
- メールマーケティング・マーケティングオートメーション
 - ・メールマーケティングキャンペーンと顧客ナーチャリングプログラムの管理
 - ・業界、地域、購買段階に基づくオーディエンスのセグメント化とコミュニケーションのパーソナライズ
 - ・マーケティングオートメーションプラットフォームを活用した施策効果とレポートの改善
- カスタマーアドボカシー
 - ・顧客リファレンス・推薦プログラムの構築
 - ・測定可能な事業成果を示す説得力のあるケーススタディの作成
 - ・顧客を中心としたマーケティング施策および成功事例の支援
- 分析・パフォーマンス管理
 - ・インバウンドマーケティング活動のKPIとレポート指標の設定
 - ・キャンペーン実績、リード品質、転換率、パイプライン貢献の追跡
 - ・経営陣への定期レポートと改善提案
- 部門横断連携
 - ・営業、プロダクトマネジメント、地域マーケティングとの緊密な連携
 - ・製品ローンチ、戦略施策、コーポレートコミュニケーションの支援
 - ・すべての顧客接点におけるメッセージの一貫性確保

着任後は、インバウンドマーケティングの戦略、KPI、コンテンツ計画、リード獲得・育成プロセスを整理し、優先施策の実行を主導していただきます。

継続的には、ご経験や事業状況に応じて、

- ・Industrial AI・Predictive Maintenance分野におけるソートリーダーシップの確立
- ・マーケティングファネル全体の最適化とパイプライン貢献の拡大
- ・インバウンドとアウトバウンドが連動するグローバルマーケティング機能の構築

など、TDK SensEIの市場認知と事業成長をマーケティング面から牽引する役割を期待しています。

*募集部門に関する参考URL

製品情報：https://sensei.tdk.com/

プレスリリース：https://www.sensei.tdk.com/edgerx press release jp

*仕事内容の変更範囲：会社の定める業務全般

■組織のミッション

< BD >

Edge AI BDは、TDKグループにおける成長領域として、センサデバイスを起点としたエッジAIソリューション事業の創出・拡大を担う組織です。TDKが長年培ってきた高精度・高信頼のセンサ技術を強みとし、エッジ側での信号処理、特徴量抽出、AI推論を組み合わせることで、単なるデバイス提供に留まらない「使われ続ける価値」を持つプロダクトの実現を目指しています。

特に製造業を中心とした産業分野において、設備状態の可視化、異常兆候検知、予知保全といったユースケースを通じて、顧客の現場課題を直接解決するエッジAIプラットフォームの構築に注力しています。

< 部・課 >

TDK SensEIのマーケティング機能は、Industrial AIおよびPredictive Maintenance領域におけるブランド認知の向上、質の高いリード創出、ソートリーダーシップの確立を担います。

コンテンツ、デジタル、顧客エンゲージメント、リードジェネレーションを一体的に推進し、営業・プロダクトマネジメント・経営陣と連携して、見込み客の獲得・育成・顧客化を支援します。

アウトバウンドマーケティング組織とも協働し、バランスの取れた拡張性のあるグローバルマーケティング機能の構築を目指します。

■働き方

- ・残業時間：残業時間：10h/月 前後
- ・在宅勤務頻度：業務内容に応じ比較的自由に在宅勤務日を選択可能です
- ・フレックスタイムの有無：有
- ・出張頻度/期間/行先（国内外）：必要に応じて国内客先・パートナー企業、展示会等イベントへの出張が発生する可能性があります。

■当業務の魅力点・応募者にとってのベネフィット

< 当事業の魅力 >

TDK SensEIは、Industrial AI、Predictive Maintenance、Machine Health Monitoring、AOIといった成長領域で事業を展開しています。本ポジションでは、技術的な強みを顧客に伝わる事業価値へ変換し、市場認知と需要の創出に直接貢献できます。

< ポジションの魅力 >

コンテンツ戦略からデマンドジェネレーション、デジタル、ウェビナー、メール、顧客アドボカシー、分析まで、インバウンドマーケティング全体をリードできます。施策の成果をMQL、転換率、リード品質、パイプライン貢献で捉え、データに基づいて改善する裁量の大きいポジションです。

< 社風や職場メンバーの魅力 >

営業、プロダクトマネジメント、経営陣、地域マーケティング、各分野の専門家と緊密に連携し、技術と顧客価値をつなぐメッセージや施策を構築します。
グローバルチームや国際市場と関わりながら、一貫した顧客向けメッセージと拡張性のあるマーケティングプログラムを推進できます。

■事業概要

TDKは、世界30以上の国・地域に250カ所を超える拠点を展開しています。磁性技術で世界をリードし、事業セグメントは、受動部品、センサ応用製品、磁気応用製品、エナジー応用製品の4つおよびその他で構成されています。
将来に向けて大きな成長が見込まれる自動車、ICT、産業機器・エネルギーの3市場を重点市場と位置づけており、各種製品の提供を通じて3市場のさらなる拡大に貢献しているほか、ますます高度化する市場ニーズに応えていくため、スピード感をもって設備投資や研究開発、M Aなどの成長投資を行っています。

■TDK ? In Everything Better. 「いろんなところにTDK」

https://www.tdk.com/ja/about_tdk/brand identity/index.html?corp_topbja=

■TDK トランスフォーメーション（動画）

<https://www.youtube.com/watch?v=DW 0feXetfk>

■参考URL

オフィス紹介

<https://www.tdk.com/ja/careers/graduates/office/>

社員紹介

<https://www.tdk.com/ja/careers/experience/interview.html>

各種制度情報

<https://www.tdk.com/ja/careers/experience/systems.html>

■住宅手当について

転居を伴う場合、住宅手当 / 独身寮の支給制度がございます。
支給条件詳細については、お問い合わせください。

Required Skills

■必須要件

- ・マーケティング、経営・ビジネス、コミュニケーション、エンジニアリングまたは関連分野の学士号
- ・B2Bマーケティングにおける10年以上の実務経験
- ・マーケティングのリーダー職における5年以上の経験
- ・インバウンドマーケティングおよびデマンドジェネレーションプログラムの策定・実行実績
- ・高いコンテンツマーケティング力およびストーリーテリング力
- ・経営層向けプレゼンテーションおよび業界ソートリーダーシップコンテンツの作成経験
- ・優れたプロジェクトマネジメント力およびオーガナイズ能力
- ・高い分析力とデータに基づく意思決定力
- ・ビジネスレベルの英語および日本語コミュニケーション能力（目安：TOEIC 800/CEFR B2、JLPT N1保有）
- *英語等を用いる場面等：営業、プロダクトマネジメント、経営陣、地域マーケティング、グローバルチームとの会議・資料作成・施策推進において、ビジネスレベルの英語を使用します。

※1次面接後に課題（資料の翻訳 + プレゼン資料の作成）を提出していただきます。

■歓迎要件

- ・Industrial AI、SaaS、IoT、製造技術、オートメーション、ロボティクス、半導体、産業用ソフトウェアソリューションのマーケティング経験
- ・グローバルチームおよび国際市場での業務経験
- ・HubSpot等のCRMおよびマーケティングオートメーションプラットフォームの知識・使用経験
- ・テクノロジースタートアップまたは高成長組織を支援した経験

Company Description

■受動部品：セラミックコンデンサ、インダクティブデバイス、高周波部品、圧電材料部品、回路保護部品、アルミ電解コンデンサ、フィルムコンデンサ■センサ応用製品：温度センサ、圧力センサ、磁気センサ、MEMSセンサ■磁気応用製品：マグネット、高性能磁気ヘッド、HDDヘッド用サスペンション■エナジー応用製品：エナジーデバイス、電源（産業機器用、xEV向け車載用など）■その他：フラッシュメモリ応用デバイス、電波暗室、FA機器