



【1040～2000万円】【大阪採用】[IS CRS]サービス業界セクター担当シニアマネジャー・マネジャー

KPMGコンサルティング株式会社での募集です。 戦略コンサルタントのご経験のあ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

KPMGコンサルティング株式会社

Job ID

1614828

Industry

Audit, Tax Accounting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

10 million yen ~ 20 million yen

Work Hours

09:15 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 ※詳細についてはオファー時に書面でご...

Refreshed

October 1st, 2026 16:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2414448】

サービス業界に対するコンサルティング案件をリードするシニアマネジャー・マネジャーを急募します。デジタル活用の更なる進展、人手不足による人件費の高騰など、向き合うべき課題が増え続けているサービス業界企業に対して、戦略や事業計画策定からシステム導入・刷新、デジタルを活用した業務改革に至るまで、総合ファームとしての価値提供を発揮できる案件をリードいただきます。

【職務内容】

ホテル・エンターテインメント・教育などのサービス業界各企業に対して、弊社サービスを活用したプロジェクトの獲得、

推進及び管理を行います。

各クライアント企業に対するSales Strategyや提案シナリオを立案し、密な密なクライアントコミュニケーションを取りながら、提案機会の獲得を捉え、KPMG内のハブとなって提案活動の推進役となっていただきます。

【プロジェクト事例】

- ・中期経営計画、事業計画、事業戦略の立案、推進
- ・新規事業開発
- ・国内・海外グループ管理、子会社再編
- ・ガバナンス・内部監査・内部統制
- ・ITリスクマネジメント/サイバーセキュリティ
- ・脱炭素化・人権対応・生物多様性・サーキュラーエコノミーに向けた変革
- ・業務改革（生産性向上、業務高度化、経営管理高度化など）
- ・組織変革（組織・人材マネジメント）
- ・カスタマー・アナリティクス/エクスペリエンス
- ・サプライチェーン・物流改革
- ・オペレーション最適化（シェアードサービス導入・アウトソーシングなど）
- ・データ分析やAIを活用した戦略的シナリオプランニング
- ・プロセスマイニングを使った業務改革
- ・オルタナティブデータを活用したビジネス変革
- ・ERP・グループ共通システムの導入・刷新
- ・BIなどの情報系システムの導入・刷新

【入社後のアサイン想定プロジェクト】

- ・プライダル関連企業における中長期戦略策定支援
- ・レジャー・ホテル企業における会計・人事・購買業務・システム刷新支援
- ・介護施設運営企業におけるグループ経営支援
- ・大手アミューズメント企業におけるIT改革実行支援
- ・大手旅行業企業におけるマーケティングデータ活用支援
- ・プロスポーツクラブにおける統合ファンデータの構築とAI予測・感性エンジンの活用による収益向上支援
- ・プロスポーツクラブにおけるクラブ価値の可視化支援

Required Skills

【必須（MUST）】

社会人経験5年以上、管理職経験2年以上、コンサルティング会社（もしくは同等組織）での実務経験2年以上。

【歓迎（WANT）】

コンサルティング会社、企業内コンサルティング部門、経営企画部門で自ら主体となり事業変革・業務改革を推進してきた方。

食品飲料・消費財業界、流通・小売業界、サービス業界への深い知見や業界各社への複数のパイプをお持ちの方。

システム開発会社でのプロジェクトマネージャーのご経験とプロジェクト推進の知見を有していて上流領域での活躍を目指す方。

【評価される知識と経験】

1. コンサルティング案件発掘から提案・受注までを主体的に推進できる営業力
 - ・複数の業界企業に対して継続したパイプラインを持ち、企業の課題解決に向けた弊社コンサルティングサービスを、主体的に紹介・提案できる
 - ・各業界の主要課題や取り組むべきトレンドや将来像を理解していて、その内容やソリューションを自らの言葉で語り、クライアントとディスカッションすることで、新規顧客開拓や既存顧客との取引拡大ができる
2. アウトプット力
 - ・企業の抱える課題を理解し、企業側では表現し切れない根本原因や解決案を資料として見える化する力を有している
 - ・KPMGの有するソリューションを理解し、企業課題に対する解決案をロジカルに説明する資料の作成力を有している
3. 顧客と同じ目線で会話することができる業界知識・知見
 - ・食品飲料・消費財業界の業界の業務（フロント・店舗運営、顧客管理、MD、物流業務、S OP、生産管理、サプライヤー管理など）やシステム構成・刷新に関して、業界をリードする経験や知識を有している
 - ・クライアントの課題に対して自らの仮説をもって問いかけができて、それを自ら資料化できる
4. リーディングカンパニーでの業務経験・コンサルティング経験・システム導入経験
 - ・業界をリードする企業、及びその業界に属する業種、プロセス、慣習などの特性・専門性・課題に関する業務経験、コンサルティング経験、自社プロジェクト業務経験やシステム導入プロジェクト経験を有している
 - ・デジタル・トランスフォーメーションやサステナビリティ・トランスフォーメーション対応など、企業が直面する最新課題に対して、指示を受けた形ではなく、自ら主体となって企画立案・推進した経験を有している

5. 資格：

- ・資格の有無は業務に直結しませんが、お客様と対等に会話するために必要な能力を有する方は優遇（公認会計士資格、日商簿記1級、PMBOK、BABOK、ITIL認定資格など）

Company Description

私たちKPMGコンサルティングは、KPMGジャパンにおいて、グローバル規模でのビジネストラansフォーメーション（事業モデルの変革やオペレーションの改善、ITテクノロジーを活用したビジネス改革など）や、リスクマネジメントといったコンサルティングサービスを提供しています。