【港区・在宅ワークあり】IT コンサルタント/業務自動化・AI 活 用|提案から導入までリード

特定製品に縛られないマルチベンダー体制のため、顧客課題に合わせて最適な技術を選ぶ

Job Information

Recruiter
Hire Pundit Japan Corporation

Job ID
1614453

Industry
IT Consulting

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5.5 million yen ~ 15 million yen

Refreshed
October 28th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪概要≫

外資系グローバルITコンサルティングファームの日本法人にて、大手企業や官公庁などのお客様が抱え る「もっと業務を効率化したい」「手作業を減らしたい」「AI を活用して業務を変えたい」といった課 題に対し、「提案 → 技術検証 → 設計・開発 → 運用保守」までワンストップで支援していただきま す。近年は生成AI / Agentic AIを活用した高度な自動化ニーズが高まっています。【このポジションの魅力】● 業務システム開発の経験を土台に、「作る」だけでなく「顧客の業務をどう変えるか」を提案 する上流工程へステップアップできる ● 特定製品に縛られないマルチベンダー体制のため、顧客課題に合わせて最適な技術を選ぶ力が 身につく

≪職務内容と責任≫

顧客の業務効率化・DX プロジェクトにおいて、コンサルティング（課題整理・提案）とエンジニアリング（設計・開発）の両面を担当していただきます。

【主な業務】
● 業務ヒアリング：顧客の現行業務（As-Is）を整理し、あるべき姿（To-Be）の業務フローを描く
● 提案：Azure / AWSなどのクラウド、AI、RPA等の中から最適なソリューションを選定し、新規・追加導入を提案
● 要件定義・設計・開発：ローコード / ノーコード、RPA、AI-OCR等を用いた仕組みづくり
● 顧客対応：ミーティング資料の作成、会議のファシリテーション
● 生成AI 活用の検討：GenAI / Agentic AI を業務自動化にどう活かすかを、顧客と伴走しながら検討・提案
● ナレッジ共有：案件事例のアセット化、チームメンバーへの情報共有
● スキル習得：ローコード / ノーコード、RPA、AI-OCR等の技術習得・資格取得
【マネージャーとして入社の場合（上記に加えて）】
● アカウント / クライアントリード
● 入札案件などにおけるチームでの提案書作成
● 大手企業を顧客とするプライム案件のプロジェクトマネジメント
● 次世代リーダー（ITコンサルタント、PM）の育成

【技術・ツール例】
● ローコード / ノーコード：Power Platform、kintone など
● 生成AI・自動化：ChatGPT、OpenAI、AI-OCR など
● RPA：UiPath、Blue Prism、Power Automate など
● クラウド・その他の導入実績：Microsoft Azure（Azure Data Factory）、AWS、Macro、GAS、Web 開発
【主なクライアント】
● 中央省庁 / 独立行政法人 / 地方自治体
● 金融、大手カード会社、大手通信会社
● 自動車メーカー、大手アパレル会社、大手印刷会社
● 広告代理店、大手オンラインプラットフォーム運用会社

【このポジションで得られるもの】
● 提案・設計・開発・運用・保守まで、業務自動化の全工程に関わる経験
● 個別ツールの導入にとどまらず、業務プロセス全体を見据えた導入支援経験
● 生成AIを活用したPoCや提案活動への参画機会
● マルチベンダー対応で培われる、柔軟な技術選定力
● 若手でも顧客対応やチームリードに挑戦できる環境

【入社後のキャリアパス】
開発とコンサルティングの両方ができる人材を目指すことを前提に、以下いずれの方向へも進むことが可能です。
● プレイングマネージャー：プロジェクト実務（コンサルティング、開発指揮、開発物レビュー等）50% / 提案活動20% / プロジェクト管理20% / クライアントとの交渉・調整10%
● テクニカルエキスパート：プレセールスとしてのソリューション技術検証 30% / 提案活動 30% / プロジェクト横断の技術課題解決支援20% / ソリューション基盤の構築20%

Required Skills

≪応募条件と資格≫
● 業務システム開発プロジェクトにおける設計・開発・テスト等の実務経験（2年以上）
例：販売管理、在庫管理、財務会計、人事管理、勤怠管理などのバックオフィス系システム
※コンサルティングファーム・SIerでのご経験が望ましいですが、事業会社・社内SEのご経験者も応募可能です
● PowerPoint 等を用いた資料作成経験
● ネイティブレベルの日本語力（日本語能力試験N1以上）

【歓迎条件 】
● ローコード / ノーコード、RPA、AIプロジェクトでの実装経験
● Java、JavaScript、VB.NET、SQL 等の開発言語での実務経験
● 顧客やプロジェクトメンバーなど、ステークホルダーとのコミュニケーション経験
● コンペ方式の提案における提案書作成経験
【求める人物像】
● 開発スキルに強みがあり、これから上流工程にも挑戦したい方
● 既存の経験を活かしつつ、新しいことにチャレンジする意欲のある方
● 新しい知識を都度吸収し、顧客の要望に柔軟に向き合える方
● プロジェクトの枠を超えて、社内コミュニケーションを活発に推進できる方
● メンバーのモチベーションに配慮したマネジメントができる方

【言語要件】
● 日本語：ネイティブレベル（日本語能力試験N1以上）
● 英語：必須ではありません（クライアントの多くが国内企業のため）
入社後は e-Learning で語学力を伸ばせる環境があります。英語に自信のある方は、グローバル案件や社内ネットワークを通じて活躍の幅を広げることも可能です。