【大阪】 アメリカ外資系 シニアアカウントセールスエンジニア

画像処理技術で世界をリード　製造業の自動化・省人化に貢献できる

Job Information

Hiring Company
Cognex K.K.

Job ID
1614444

Division
FA Sales

Industry
Machinery

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture, Osaka-shi Yodogawa-ku

Salary
8.5 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
9:00 ~ 17:30 (所定労働時間7時間30分、休憩60分)

Holidays
完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed
November 16th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 画像認識・マシンビジョンの提案営業を担い、案件創出から大規模案件の受注まで一貫して担当

- 世界No.1の画像処理企業で、最先端の技術ソリューションを通じ顧客の課題解決に貢献できるやりがい
- エンドユーザーやOEM、社内技術チームと連携し、戦略的な案件を自ら推進できる裁量ある環境
- 年収850万 ~ 1,200万円、年間休日125日、完全週休2日制に加え充実した外資系福利厚生あり

【業務内容】

- エンドユーザー、パートナー、OEM 顧客に対し、画像認識・マシンビジョンソリューションの営業活動を行い、売上目標達成に向けて案件の創出から受注までを担当する。
- Cognex の営業プロセスを活用し、顧客への製品デモや提案活動を通じて、大規模かつ戦略的な案件の獲得を推進する。
- 営業リードへのフォローアップを行い、顧客訪問を設定しながら新たなビジネス機会を開拓する。
- 提案営業の手法に基づき、顧客訪問および提案活動を効果的に実施する。
- 案件の導入先や意思決定者が担当テリトリー外にいる場合には、他地域の営業担当者と連携して案件を推進する。
- 顧客からの問い合わせに対応し、システム要件を把握した上で、Cognex ソリューションの優位性を提案・説明する。
- 展示会やマーケティングイベントへの参加・支援を行う。
- アプリケーションエンジニアリングチームと連携し、製品評価や技術検証活動の調整・推進を行う。
- Sales Book(CRM システム)において案件情報を継続的に更新・管理する。

< レポートライン >
-Area Sales Manager

【雇用形態】
正社員

【給与】
想定年収(OTE: On-Target Earnings)：年額 8,711,000 円 ~ 12,000,000 円
基本給(Base Salary)：年額 6,533,250 円 ~ 9,000,000 円
ターゲットインセンティブ(Target Incentive)：年額 2,177,750 円 ~ 3,000,000 円
※最終的なオファー内容は、候補者の経験、スキル、資格、およびポジションとの適合性を総合的に考慮して決定します。

【就業時間】
9:00 ~ 17:30（所定労働時間7時間30分、休憩60分）

【勤務地】
大阪営業所
〒532-0003　大阪府大阪市淀川区宮原4-5-36 ONEST新大阪スクエア10階
※基本的に配属地で勤務するものの、顧客によって動く地域は配属地域ではなくなる可能性も有
（それによって出張頻度も変わりますが、現状そこまで頻度は高くありません）

【休日休暇】

- 年間休日125日
- 完全週休二日制（土日祝）
- 夏季休暇
- 年末年始休暇

【待遇・福利厚生】

- 退職一時金制度
- 各種表彰制度
- 慶弔金
- 団体生命保険
- Benefit Station
- Vision Benefit
- インセンティブポイントプログラム
- Birthday ギフトプログラム
- 永年勤続表彰（5年2000ドル、10年7500ドル、15年15000ドル、20年20000ドル、25年25000ドルの旅行券）など

Required Skills

【必須要件】

- 工学系・技術系の学位、または技術分野に関する知識・実務経験をお持ちの方
- FA（ファクトリーオートメーション）業界、または製造業・産業機器などの関連業界での営業経験をお持ちの方
- 顧客の課題やニーズを理解し、提案につなげた経験をお持ちの方
- 技術製品・技術ソリューションなど、専門性のある商材の提案営業に興味・経験がある方
- Microsoft Windows、Microsoft Office（Word、Excel、PowerPoint等）の基本的なPCスキルをお持ちの方
- 出張できる方（40%程度）
- 自律的に業務を推進できる方

Company Description