



日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

海外拠点の経営管理を担う！化学品商社の【営業企画マネージャー】

日系グローバル企業グループの一員として、国際的な商取引に携われます。

Job Information

Recruiter

HRnavi Joint Stock Company

Hiring Company

ENEOSマテリアルトレーディング株式会社 (ENEOS Materials Trading Co., Ltd.)

Job ID

1614391

Division

営業部門 (営業企画・管理担当)

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand, タイ・バンコク (Silom地区、BTS Sala DaengまたはMRT Silom付近)

Salary

4 million yen ~ 8.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

休日：完全週休2日制 (土日休み) 勤務時間：月曜日～金曜日 8:30～17:30 有給休暇：会社規定に基づく ※祝日およびその他

Refreshed

September 25th, 2026 16:22

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

募集背景

ご紹介先は、化学品原料の輸出入および販売を手掛ける日系グローバル企業グループのタイ現地法人です。バンコクを拠点に事業を展開しており、少人数の組織で営業活動や事業運営を行っています。

この度、現任の駐在員の後任として、営業企画マネージャーを募集いたします。営業部門の売上・利益・KPI等の数値管理、予算実績管理、レポート作成、業務改善およびスタッフのマネジメントなど、営業部門全体の管理・運営を担っていただきます。

営業企画の経験に加え、営業経験が豊富な方については、営業活動をより重視した業務内容も検討可能です。これまでの営業管理・数値管理・マネジメント経験を活かし、現地法人の事業運営を支えていただける方を求めています。

仕事内容

化学品原料の輸出入および販売を手掛ける日系専門商社のタイ現地法人にて、営業部門の数値管理、業務改善、組織運営およびマネジメント業務を行っていただきます。

（具体的には）

- ・営業部門の売上・利益・KPI等の数値管理および分析
- ・受発注、納期、在庫状況の進捗管理および関係部署との調整
- ・月次・四半期レポートの作成および経営陣（MD）への報告
- ・営業部門スタッフのマネジメントおよび業務改善
- ・予算実績管理、売上予測および各種データ分析
- ・監査対応および社内規程・業務フローの整備・運用
- ・営業部門全体の業務効率化および組織運営サポート

※駐在員の後任として、営業部門の管理・運営を担っていただきます。

※営業経験が豊富な方については、営業活動をより重視した業務内容も検討可能です。

【勤務地】タイ・バンコク（BTS Sala DaengまたはMRT Silom付近）

PRポイント

- ・日系グローバル企業グループの一員として、国際的な商取引に携われます。
- ・化学品原料を扱う専門商社で、営業管理・事業管理の専門性を高められます。
- ・売上・利益・KPI・予算などの数値管理から業務改善まで、幅広い管理業務を経験できます。
- ・少人数の現地法人で、営業部門のマネジメントや組織運営に主体的に関われます。
- ・営業企画の経験に加え、営業経験やマネジメント経験を活かせる柔軟な業務内容です。
- ・バンコク中心部のオフィスで、海外勤務を通じたキャリア形成を目指せます。

給与

月給：Gross 70,000 ~ 150,000 THB

※ご経験・能力にもとづき会社で決定

※海外勤務の想定年収は、Gross月収×13ヶ月で算出しています。

※下限年収：70,000 THB×13ヶ月 = 910,000 THB

※上限年収：150,000 THB×13ヶ月 = 1,950,000 THB

※日本円換算は、1THB = 約4.20円として算出した概算です。実際の為替レートにより変動します。

※試用期間中の給与については要確認です。

福利厚生

民間医療保険: 有（会社負担で加入）

入社時渡航費: 要確認

一時帰国費用: 要確認

退職金積立制度: 有

有給休暇: 会社規定に基づく

諸手当

住宅手当: 要確認

通勤手当: 要確認

その他手当: 要確認

昇給・賞与

昇給：年1回（会社・個人実績による）

賞与：年1回（会社・個人実績による）

Required Skills

応募条件

必須条件

○ 大卒以上

○ 営業管理、営業企画、事業管理、経営管理等の実務経験

○ 部下またはチームのマネジメント経験

- 売上、利益、予算、KPI等の数値管理経験
- 英語またはタイ語がビジネスレベル以上

歓迎条件

- 製造業または商社での勤務経験
- Excelを活用したデータ分析・レポート作成経験
- 監査対応や業務フロー改善の経験
- 営業経験が豊富で、営業活動にも柔軟に対応できる方
- 海外勤務経験または海外拠点の管理経験

（求める人物像）

- ・ 数値をもとに課題を分析し、改善に取り組める方。
- ・ 関係部署やチームメンバーと円滑に連携できる方。
- ・ 主体性を持って業務に取り組める方。
- ・ 営業管理と組織運営の双方に関心がある方。

学歴

四年制大学卒業以上

スキル・資格

営業管理・数値管理・マネジメント経験、Excelを活用したデータ分析・レポート作成スキル

語学力

英語またはタイ語のいずれかがビジネスレベル以上

Company Description