radix
株式会社 ラディクス

【業界未経験OK】法人営業　グローバルな食肉加工機械の総代理店

ポーランド最大手製品を国内で独占販売　プレーヤーの少ないマーケットで成長中

Job Information

Hiring Company
RADIX COMPANY LIMITED

Job ID
1614386

Industry
Machinery

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Setagaya-ku

Train Description
Tokyu Denentoshi Line, Sakura Shimmachi Station

Salary
4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
9:00~18:00（実働8時間）

Holidays
完全週休2日制（土日）

Refreshed
November 9th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 食肉加工機械や資材を大手食品メーカーへ提案し、納品・導入・アフターフォローまで担当
- 欧米の最先端技術に触れながら、国内の食肉加工業界の発展に貢献できるやりがい
- 大手企業との大規模案件や海外メーカーとの折衝を通じて、営業力を高められる魅力
- 年間休日123日、完全週休2日制、退職金・iDeCo+など長期就業を支える制度が充実

【業務内容】
1998年設立の「株式会社ラディクス」は、 ポーランドやスペインなど高い技術を誇る、 食肉加工機メーカーの国内総代理店として、 20年以上の実績を持つ会社です。 大手ハムメーカー5社との取引実績をはじめ、日本の食肉加工業界に加工機械を供給し、その発展に貢献してきた当社。今回は更なるニーズの増加に伴ない、そんな当社の将来を担う新たなメンバーを募集します。

＜具体的には＞
大手食品メーカーとの取引が中心。既存顧客に対する、 食肉加工機械や資材の提案やフォロー をお任せします。 商品知識は2ヶ月の研修で習得可能です。

- お問い合わせへの対応
- ニーズに合わせたプランの提案
- 見積もりの作成
- 納品
- 商品を工場へ導入する際の立会
- アフターフォローなど

販売代理店からの見積もり依頼や納品の対応も行います。 その他にも、 展示会に出展したブースから新たな商談が始まることもあります。

＜営業スタイルについて＞
当社の営業は単に売るだけでなく「信頼関係」を大切にしています。先輩の同席から引き継ぎながら、 信頼を重ねる努力が必要です。

＜商材について＞
海外メーカーの食肉加工機械や資材。 大型機械だけではなく、 資材などの商談もあります。

＜「食肉加工」の最先端技術に携わるチャンスも＞
食品加工においても技術力の高い欧米に視野を広げ、 常に最新の設備を国内の食品会社に提案している当社。一方で日本のニーズに合わせた柔軟な仕様変更を海外メーカーに依頼することも行っており、最新技術にも携わることで、 国内のお客様からも期待される存在になっています。

＜入社後の流れ＞
\座学&OJTでレクチャー/
最初の2ヵ月は、業界や食品加工機械の知識を得る座学を交えながら、 先輩同行を通して仕事に慣れていってください。あなたの努力次第では、 将来的に幹部候補を目指すことも。キャリアに天井はないので、あなたの理想的なキャリアを実現していってください。

■募集背景：
拡大に伴なう新メンバー募集

■当社の魅力：「食肉加工業界」を支え続けて20年以上の安定企業
・20年以上にわたり安定経営
優れた食肉加工技術を誇る欧米メーカーの総代理店として、最先端の設備・機械を国内の食品会社に提供している当社。製品力の高さやきめ細やかな対応力が評価され、 大手ハムメーカー5社とも取引。業績も好調で、毎年黒字経営を続けています。

・知識/経験はゼロからでOK
当社の営業に欠かせないのは、お客様のニーズをきちんと把握し、必要な情報を正確に伝えていく能力です。 誠実な姿勢で仕事に向き合える方なら、あとは、 あなたの個性を活かしましょう。経験を積むほどお客様から信頼され、 仕事が楽しくなってきます。

・抜群の働きやすさにも注目
残業は月20時間と少なめ。 どうしても出張が多く、 機械の搬入などで土日に業務を進めることもありますが、その分はきちんと振替休日を取れますし、 直行直帰OKで自由度も高いため、 自分なりにメリハリつけて働くことができますよ。

【雇用形態】
正社員

【給与】
初年度の年収：430万円～600万円（月給制）
月給：35万円以上

※経験・能力を考慮の上、当社規定により決定します。
※月20時間の見込み残業代 (38,000円以上)を含む。超過分は別途支給します。

■昇給・昇格審査：年1回
■賞与：年2回※3カ月実績（決算賞与あり ※業績による）

【就業時間】
9:00~18:00（実働8時間）

■休憩：1時間
■残業：あり（月20時間程度）

【勤務地】
東京都世田谷区弦巻3-12-16 慶和ビル (旧アリアケビル) 2F

■アクセス：東急田園都市線「桜新町駅」より徒歩7分

■転勤：なし
■海外勤務・出張：あり

【休日休暇】

- 年間休日123日
- 完全週休2日制（土日）
- 祝日
  ※土日祝に出勤となった場合は代休が取得できます。
- 夏季休暇
- 冬季休暇
- 有給休暇（有給消化率8割以上/5日以上連続休暇取得可能）
- 慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備（健康保険、雇用保険、厚生年金、労災保険）
- 交通費全額支給
- 出張手当
- 養育手当(一子5000円/月)
- 社員旅行
- 中退共制度加入
- 退職金制度あり
- iDeCo+加入

Required Skills

【必須要件】

- 営業経験をお持ちの方（業界・年数不問）
- 運転免許（AT限定可）

【歓迎要件】

- 英語スキル (日常会話・簡単な読み書き程度)

＜こんな方は是非ご応募を＞

- 経験を活かしながら、 落ち着いた環境で働きたい
- 将来も見据えて、長く安定した環境がいい
- 数字に追われるより、 信頼関係を大切にした営業スタイルがいい
- 大手企業と協力しながら大規模な案件に携わりたい

安定環境でキャリアの挑戦したい方も◎既存の関係構築を中心としながらも、 展示会などでの新規開拓にも挑戦可能です。
※無暗な飛込みなどはありません。
安定したキャリアを歩みながらも、営業としてスキルアップができる環境です。

【求める人物像】
自分の個性を活かした営業活動をしよう！「食に興味がある方」「お客様と信頼を積み重ねる営業がしたい方」は大歓迎。
少しでも気になる方はまずはご応募ください♪

【選考について】

- 面接（2回）
- 選考フロー：書類選考⇒面接（2回）⇒内定
- 面接地：東京都世田谷区弦巻3-12-16慶和ビル (旧アリアケビル) 2F

※入社日は相談に応じます。 在職中の方も気兼ねなくご応募ください。
※応募書類はご返却いたしかねます。 当社規定に基づき、責任を持って処理いたしますのでご了承ください。

Company Description