

日本市場業務開發經理 Business Development Manager - Japan Market

Job Information

Hiring Company[thingnario Japan K.K](#)**Subsidiary**

thingnario 慧景科技

Job ID

1614337

Industry

Software

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

September 24th, 2026 14:12

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Business Development Manager – Japan | 中日雙語**What you'll do**

- 日本市場開發：掌握市場與產業趨勢，辨識 Target Accounts，協助制定並執行 Japan Country Plan
- 新客戶與商機開發：主動開發企業客戶與合作夥伴，建立並推進 Sales Pipeline
- Solution Selling：理解客戶需求與商業目標，與 FAE、PM 合作規劃解決方案，將技術能力轉化為商業價值
- 客戶關係經營：建立長期合作關係，持續探索新的合作與商業機會

- **跨國團隊協作**：成為日本市場與台灣團隊的橋樑，分享客戶需求、市場與產業資訊
-

Required Skills

What we're looking for

- B2B Sales / Business Development / Solution Sales 相關經驗
- 熟悉日本商務環境與市場
- 日文具商務溝通能力（ JLPT N1 程度或同等能力）
- 中文可作為工作溝通語言，能與台灣團隊順暢協作
- 具需求探索、顧問式銷售與商務談判能力
- 主動積極，喜歡開發新市場與陌生客戶
- 具良好的跨部門、跨文化溝通能力

Nice to have

- 能源管理、再生能源、儲能、ESG 相關產業經驗
- SaaS / IoT / 軟體或科技解決方案銷售經驗
- Solution Selling / Consultative Selling 經驗
- 曾從 0→1 開拓新市場或建立 Sales Pipeline

如果你正在日本發展，希望下一個角色能同時發揮你的日本市場經驗、中日雙語能力與 商業開發能力，這個職位會是你很棒的挑戰和舞台！

Company Description