

日本支社・支社長｜韓国語ネイティブ＆日本語ビジネスレベル｜年収900-1000万円@東京

Job Information

Recruiter
Global Initiative Corporation

Hiring Company
韓国系食品メーカー

Job ID
1614102

Industry
Food and Beverage

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
9 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:30 / 休憩時間：60分

Holidays
土日祝日 有給休暇 その他

Refreshed
November 27th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 10 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Korean - Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

日本支社長は、日本法人の全事業を統括する最高責任者として、
日本の食品市場および流通構造を正確に把握し、成長の機会を発掘して、

日本市場に適した事業構造を構築する役割を担います。

主なターゲットは日本における主流の小売チャネルであり、
日本の消費者や流通業者が求める冷凍・常温製品のビジネスチャンスを発掘し、
韓国本社に日本専用製品の開発を依頼して、商品化および輸出体制を構築する必要があります。

韓国本社は製品開発および生産を担当し、
日本法人は当該製品を輸入して必要に応じて在庫を管理し、
日本国内の主要な流通業者および小売チャネルに販売する仕組みとなっています。

また、現地の日本人営業スタッフを採用し、明確な役割と責任（R&R）および
目標を付与するとともに、成果を管理できる組織とプロセスを構築することが、
その中核的な役割です。

Required Skills

応募資格

* 日本国内における食品事業または食品流通営業の経験がある方（15年以上）
* 日本の主要小売業、食品流通業者、卸売業者、フードサービスチャネルに関する理解と
  ネットワークをお持ちの方
* 日本市場において、新規ブランドまたは新製品を立ち上げ、成長させた経験をお持ちの方
* 営業戦略の策定、顧客開拓、組織構築、人材管理の経験をお持ちの方
* 韓国語および日本語の両方をビジネスレベル以上で話せる方
* 韓国本社と日本現地組織の間で円滑にコミュニケーションが取れる方
* 食品の輸入、流通、在庫管理、小売店への出店プロセスに関する実務知識をお持ちの方

優遇条件

* 日本の大手小売業者または主要流通チャネルとの直接取引経験
* 冷凍食品、HMR、麺類、インスタント食品、常温加工食品カテゴリーでの経験
* 日本国内における食品輸入・販売法人の運営経験
* 日本現地での営業人材の採用および組織構築の経験
* 韓国食品ブランドまたは海外食品ブランドの日本市場進出経験
* 損益管理および法人運営の経験
* 急成長する組織において事業構造を自ら構築した経験

必要な能力

* 日本の食品市場および流通構造に対する深い理解
* 新規事業の機会を発掘し、実行体制へと転換する事業開発能力
* 製品、価格、チャネル、消費者の観点から市場適合性を判断する能力
* 韓国本社と日本現地市場の間で戦略を調整するコミュニケーション能力
* 現地人材を採用し、成果中心に管理するリーダーシップ
* 単なる営業にとどまらず、事業構造、組織、プロセスを設計できる経営能力
* 責任感、実行力、問題解決能力、および高いレベルのオーナーシップ

Company Description