ARグラス市場を立ち上げるグローバルサプライチェーンマネージャー候補募集

世界トップレベルの技術を誇る『ARグラス』を開発・製造するベンチャーテック企業

Job Information

Hiring Company
Cellid, Inc.

Job ID
1614053

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Toei Oedo Line, Roppongi Station

Salary
8 million yen ~ 13 million yen

Work Hours
フルフレックス（コアタイムなし）

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 3rd, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

<募集要項：本ポジションの違い>

- ARグラスの製造体制をゼロから構築し、調達・製造・品質・物流を統括
- 世界を舞台に次世代デバイスの市場形成を担い、経営層として事業成長を牽引
- 技術・ビジネス・国際戦略を横断し、海外CxOと戦略的パートナーシップを構築
- フルフレックスや週3日までの在宅勤務、借り上げ社宅など柔軟な環境を整備

【業務内容】

- 全社の事業戦略と連動したサプライチェーン戦略の策定・実行
- ファブレス製造体制における中長期的なパートナー戦略と運営体制の構築
- 調達・製造・品質・物流に関する全体マネジメントおよびKPI設計
- 各事業部と連携し、製品開発・スケーリング・事業成長をサプライチェーンの側面から推進
- コスト最適化、サプライリスク対応、BCP体制整備
- 製造・材料パートナー企業の経営層と直接の信頼関係を構築し、中長期戦略に基づくアライアンス・共同開発を推進
- M&A、JV、資本業務提携などを含む戦略的パートナーシップの構想と実行
- 組織構築と人材マネジメント（人材採用・育成・制度設計）

■募集背景：
台湾・中国のビジネスの需要の増大による事業拡大のため。

■このポジションの魅力：

- 世界を舞台に、次世代の情報端末であるARグラスの製造体制をゼロから構築できる
- 経営層および主要パートナーのCxOクラスと直接対話し、戦略に基づいた関係性を構築できる
- 経営メンバーとして意思決定に関与し、事業成長に大きな影響を与えることができる
- 技術・ビジネス・国際戦略を横断的に担うポジションで、極めてダイナミックな経験が可能

■当社について：
世界トップレベルの技術を誇るARグラスを開発・製造しているベンチャー企業です。
次世代のウェアラブルデバイスとして期待されるARグラスのキーコンポーネント、「ウェイブガイド（ARグラスの映像を表示させるレンズ部分の基幹部品）」の開発・製造・販売、およびリファレンスデザイン（ARグラス完成品）の提供を行っています。

＜独自のビジネスモデル＞
ARグラスの中核部品である「ウェイブガイド」単体の供給と、それらを搭載した「リファレンスデザイン」の提供という、顧客の開発フェーズに応じた柔軟なソリューションを展開しています。
＜ファブレス体制による垂直統合型開発＞
製品・光学設計および製造プロセスの開発といった、高付加価値領域に特化し、製造については国内外のパートナー企業と連携する「ファブレス型」の事業構造を構築。
＜商用レベルのリファレンスデザイン＞
顧客の製品評価や導入検討、さらには最終製品化までを見据えた、高精度な商用仕様の完成品を提供。AR市場の社会実装を加速させています。

また、当社はARグラスという最先端の分野に於いて、ハードウェアとソフトウェアの双方の技術をもっており、それらを組み合わせてお客様に喜ばれる製品を開発・提供しています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
年収：800万円 ~ 1,300万円
（内訳）
基本給：460,000円 + 固定残業手当45時間分173,000円 ~
基本給：780,000円 + 固定残業代45時間分285,000円　程度

【就業時間】
フルフレックス（コアタイムなし）

【勤務地】
東京都港区六本木4-8-6　パシフィックキャピタルプラザ5F
■アクセス：六本木駅 徒歩3分 / 六本木一丁目駅 徒歩10分
■受動喫煙対策：屋内禁煙 (敷地内禁煙)
■出張：あり（出張先：台湾or中国 / 出張頻度：2週間に1回）
■勤務形態：ハイブリッドワーク（入社後半年間は在宅勤務週2日まで可、その後は週3日まで在宅勤務可）

【休日休暇】

- 年間休日120日以上
- 完全週休2日制(土日祝)
- 年末年始休暇
- 有給休暇（入社初日から3日、3ヶ月後に追加7日付与）
- 特別休暇
- 育児休業
- 慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- 各種社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- インフルエンザ予防接種補助
- 借り上げ社宅制度(借り上げ社宅制度)

- シャッフルランチ制度（会社がランチ代を負担）
- ハイブリッドワーク（入社後半年間は在宅勤務週2日まで可、その後は週3日まで在宅勤務可）
- 支給PCは選択可(Mac/Windows)
- 服装、ヘアスタイル自由

Required Skills

【必須要件】

- サプライヤー経営層（CEO/CFO/COO等）との直接交渉・関係構築の実績（数年程度）
- エレクトロニクス製品領域での5年以上のグローバルサプライチェーン経験
- 製品開発から量産・オペレーションまで一貫して関わった経験
- チームマネジメント経験
- ビジネスレベル以上の英語力（海外CxOと対等に交渉・議論ができる水準）

【歓迎要件】

- 経営層（取締役、CXO陣）と連携し、経営に対してインパクトを出した経験
- M&AやJV等の事業提携の構想・実行経験
- グローバルマルチカルチャー環境での調整・リーダーシップ経験
- ESG/地政学リスク等を考慮したSCM構築経験
- スタートアップやテック業界でのハンズオンな事業推進経験
- ビジネスレベルの中国語

【求める人物像】

- 自走力がある方（指示待ちではない）
- 自ら課題・解決策・アクションをセットで生み出せる当事者意識を持っている方
- チームワークを大事にできる方
- 今までのやり方にとらわれず、アンラーンをして自分をアップデートできる方
- 高い目標に対し、何が何でもやり抜く執念を持つ方
- 変化に対して臨機応変に対応できる柔軟性がある方
- ルールや体制が100%整っていないベンチャー環境を楽しみ、部署間の落ちたボールを自発的に拾える方

Company Description