



## 1378\_プロフェショナルサービス（間接材調達）領域のバイヤー（スペシャリスト）【東京】

Astemo株式会社での募集です。 購買のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

Astemo株式会社

#### Job ID

1613672

#### Industry

Automobile and Parts

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

6 million yen ~ 9 million yen

#### Work Hours

08:50 ~ 17:35

#### Holidays

【有給休暇】初年度 22日 4か月目から、試用期間中は3日 【休日】完全週休二日制 土 日 GW 夏季休暇 年末年始 年次有給...

#### Refreshed

September 17th, 2026 17:39

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2312094】

ミッション / 期待する役割・責任

■組織内での本求人ポジションのミッション

プロフェショナルサービス課のスペシャリスト（主任）としてチームをリードして調達戦略の策定、ソーシング活動に参画していただきます。

■期待される役割・責任

社内ニーズを受け、社内外と調整しながら契約締結を担う役割となります。チームメンバーを率いるポジションとなります

す。

#### 職務概要（具体的な業務内容）

##### ■具体的な業務例

- 1) 価格交渉、発注処理、納期管理等のバイヤー業務
- 2) 継続的な取引状況下における既存サプライヤー管理・評価
- 3) カテゴリにおける調達戦略の策定
- 4) 社内ステークホルダーと連携したサプライヤーソーシング活動

##### ■入社後すぐの業務

まずご経験に合わせて、担当カテゴリについて可能な範囲から社員の業務を徐々に引き継いでいただきます。主に、サプライヤーソーシング、契約、発注業務に従事頂きます。入社3～5か月後程度で、社内プロジェクト案件について、ひとりで対応できるようになっていただくことを期待しています。

##### ■入社6か月～1年以降

業務に慣れてきましたら、プロジェクト案件について、上司や社内会議に提出するデータやレポートをまとめていただきます。

数年後にはマネージャーとしてチームビルディング、プロジェクトリーダーで全体の進捗管理などもお任せしたいと考えています。

#### 働き方・就業環境

##### ■リモートワーク頻度

週1～2日

##### ■平均残業時間

20～30時間

#### 仕事の魅力・やりがい・キャリアパス

##### ■仕事の魅力

Astemoの調達組織は、国内のみでなくグローバルワイドの活動もあるため、グローバル視点のプロジェクトに携わることができます。

Astemoとして初めてのカテゴリ契約も多く、関連部署と連携しながら、ゼロから戦略を策定できる面白みややりがいを感じながら、活躍することができます。

##### ■仕事を通じて身に付けられる知見や経験

本ポジションでは、プロフェッショナルサービス領域における調達の専門性を高めながら、戦略立案や交渉・マネジメント経験を積むことができます。

##### ■将来的に想定されるキャリアパス

その成果と成長に応じて、リーダーシップを発揮するポジションへのステップアップや、将来的には管理職として組織を牽引するキャリアパスも用意されています。

## Required Skills

#### 必須条件

##### ■職務経験：以下いずれかを満たす方

- ・調達実務経験をお持ちの方
- ・調達/営業/総務等の部門で契約交渉実務経験をお持ちの方

##### ■資格：以下いずれかを満たす方

- ・ビジネス英語を活用したご経験をお持ちの方
- ・TOEIC700点以上

#### 歓迎条件

##### ■職務経験

- ・プロフェッショナルサービス関連調達実務経験
- ・社外の関係者との交渉を経て、利益を生み出してきた方

#### 求める人物像

1. 新しい取り組みに好奇心をもってやりがいを持てる方。
2. 社内外の関係者と円滑にコミュニケーションをすることが得意な方
3. グローバルコミュニケーションに抵抗がない方
4. 主導的に関係者を巻き込みながら業務を遂行できる方
5. 新たな技術・スキル習得にも積極的であり、自己を向上できる方

## Company Description

Astemoは、モビリティソリューションの提供を通じ、持続可能な社会に大きく貢献し、世界をリードする企業として、2021年1月、日立オートモティブシステムズ、ケーヒン、ショーワ、日信工業の統合会社として誕生しました。今後、自動車や二輪車の中核となる電動化、自動運転、コネクテッドの領域において、世界をリードする先進的なモビリティソリューションの提供を通じて、持続可能な社会と人々の豊かな生活の実現に貢献する、という私たちの意志を明確に表現する「Advanced Sustainable Technologies for Mobility」の頭文字をつなげてAstemoとしました。急速に変化し社会に与える影響の大きいCASE（Connected，Autonomous，Service Shared，Electric）分野の技術革新を進めています。自動車部品及び輸送用・産業用機器・システムの開発、製造、販売及びサービス■自動運転・先進運転支援システム（AD/ADAS）/コネクテッド ・例）ステレオカメラ、ミリ波レーダー、ADASコントロールユニット、自動運転コントロールユニット、セントラルゲートウェイ（CGW）、マップポジショニングユニット（MPU）、OTA制御ユニット等■パワートレインシステム ・「電動パワートレインシステム」例）モーター、インバーター、バッテリーマネジメントシステム ・「エンジンマ

ネジメントシステム」■シャシーシステム ・「サスペンションシステム」「ステアリングシステム」「ドライブトレインシステム」「ブレーキシステム」■二輪車用システム ・「パワートレインシステム」「サスペンションシステム」「ブレーキシステム」■車載ソフトウェア■アフターマーケット■汎用製品/産業機器