



代理店営業 製品：ネットワークカメラなど

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

アクシスコミュニケーションズ株式会社

### Job ID

1613641

### Industry

Hardware

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

6 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日 慶弔休暇 年次休暇（持ち越し不可・夏休みなど...

### Refreshed

September 17th, 2026 17:39

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2333613】

【職務要約】

代理店（5・10社）を担当するパートナーセールスポジションです。  
SI・リセラー・専門代理店など主要パートナーと協働し、  
市場開拓や共同プロジェクトを推進する“共創型セールス”をお任せします。

## 【具体的な業務内容】

1. パートナー（代理店）アカウント管理・深耕  
既存代理店の深耕、新規ビジネス機会の発掘  
ゴールド/シルバーパートナー達成が見込める潜在パートナーの特定・育成  
高戦略プロジェクトに関与するパートナーとの協業推進  
代理店に対しての必要な製品トレーニング・情報提供
2. 営業プロセス管理・内部連携  
チーム横断での案件推進と営業サイクル最適化  
代理店との四半期レビュー（QBR）の企画・実施

## 【ポジションの魅力】

ネットワークカメラ業界No.1のシェアを誇ります。  
製品ラインナップも幅広く、業界のニーズに沿った商品を提供しています。  
売り先の業界が多岐に渡るため業績が安定しています。  
主要取引先：工場、空港、電力会社、病院、コーヒーショップ等  
ワールドワイドに展開をしており、世界70カ国に製品を販売しています。  
グローバルな環境、スピード感を持って働くことができます。  
2025年「働きがいのある会社（Great Place to Work）」に認定されており、  
社員が安心して長く働ける環境づくりを大切にしています。

---

Required Skills

IT業界/企業での3年以上の営業経験  
製造業界での3年以上の営業経験

尚可  
代理店、パートナー企業との営業経験  
MS Office（Word、Excel、PowerPoint、Teams、Outlook）の知識

---

Company Description

■事業内容 ネットワークカメラを中心とするビデオ監視ソリューション、アクセスコントロール、インターコム、音声システムなどのネットワークセキュリティ製品の販売・サポート