

**【ストラテジックアカウント・セールス部】 営業管理職**

マンパワーグループ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は...

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

マンパワーグループ株式会社

**Job ID**

1613563

**Industry**

Temp Agency, Outsourcing

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

6.5 million yen ~ 7.5 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 年末年始...

**Refreshed**

September 17th, 2026 17:38

## General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2389067】

【業務概要】

(1) 大口顧客（日系・外資含む）のビジネス開拓  
派遣支店やその他部門（業務委託、人材紹介など）との連携による取引の拡大・機会の開拓  
グローバル・アジアとの連携によるセールス活動  
(2) 重要顧客（ひとりあたり6~9社）のアカウントマネジメント

東西キーマアカウント他、主幹部門との連携による売上拡大・利益改善  
クロスブランドの各種ソリューションによる深耕開拓  
(3) メンバーの育成・指導・業務サポート

---

## Required Skills

### 【経験・スキル】

- ・経験：法人営業経験7年以上
- ・英語：メールやり取り、英文資料作成（PPTなど）、社内外電話会議に参加
- ・マネジメント経験、リーダー経験がある方

### 【求める人物像】

- ・社内外の関係者と連携してプロジェクトを推進できるコミュニケーション力
- ・自ら課題を見つけ、主体的に行動できる方
- ・丁寧かつ論理的な説明ができ、交渉・折衝に強い方
- ・法人営業、特にEnterprise向けのビジネス経験を得たい方

### 【担当課長へ期待すること】

- ・顧客課題の深掘りとソリューション提案力の向上
  - ・一般職の育成・指導
- 

## Company Description

マンパワーグループは世界70カ国・地域にオフィスを持ち、ワールドワイドに展開している人材サービスのグローバルカンパニー、ManpowerGroup・100%出資の日本法人で、日本で最初の人材派遣会社です。■総合人材サービス全般・労働者派遣事業・有料職業紹介事業・再就職支援事業・アウトソーシング事業・ITソリューションサービス事業・コンサルティング事業