



【東京】ニューモビリティ分野向けコンポジット成型品グローバルマーケティング担当者（～リーダー候補）

三菱ケミカル株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

三菱ケミカル株式会社

Job ID

1613496

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土 日 祝日 年末年始 【公休日】土・日...

Refreshed

September 17th, 2026 17:37

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2397875】

【職務概要】

全社注力領域と位置づける「ニューモビリティ」（自動運転車・空飛ぶクルマ/eVTOL等）分野において、コンポジット成型品の日本を中心としたアジア市場開拓・マーケティングをご担当いただきます。

※コンポジット成型品とは：https://www.m-chemical.co.jp/carbon_fiber/

< 担当業務項目 >

- ・日本国内を中心としたアジアにおけるニューモビリティ分野へのコンポジット成型品の営業・マーケティング
- ・事業企画本部グローバルマーケティング部を通じた北米、欧州との市場状況の共有、グローバル戦略立案への参画・アジア域内での実行
- ・海外メーカーの日本市場への参入支援（国内サプライチェーン構築など）
- ・大手メーカーや有望技術を持つスタートアップ企業の探索・発掘とニーズのマッチング

< ミッションテーマ例 >

- ・国内自動運転タクシー、eVTOL産業への参入
- ・ニューモビリティのグローバルな戦略立案、その戦略のアジア域内での実行
- ・国内・海外メーカーとの関係構築
- ・炭素繊維～コンポジットパーツにおける社内ステークホルダーとの連携

【募集の背景】

「ニューモビリティ」は当社が全社を挙げて注力する新規成長領域であり、自動運転タクシーやeVTOL（空飛ぶクルマ）など市場が急速に立ち上がりつつあります。当社はコンポジット領域を全社の成長ドライバーと位置づけ、欧米を中心とした複数の大型プロジェクトを通じてグローバルで事業を拡大しつつあります。その日本・アジア展開を牽引する体制を強化するための増員募集です。実ビジネスがまだ立ち上がりきっていないフェーズだからこそ、市場・顧客の探索から戦略立案・関係構築までを一気通貫で担う人材を求めています。

【事業の将来性】

- ・自動運転車/eVTOL等のニューモビリティは今後の市場拡大が見込まれる成長領域であり、当社が全社注力領域として中長期で投資・強化していく分野です。
- ・軽量・高強度が求められるモビリティ用途において、炭素繊維をはじめとするコンポジット材の採用ポテンシャルは大きく、グローバルで事業拡大の余地が広がっています。

【魅力・やりがい】

- ・最先端かつ成長分野であるニューモビリティという新しい分野での当社コンポジット製品の採用に向けた活動をゼロベースからリードすることが出来ます。
- ・最先端市場のマーケティングはもちろん、採用に必要な製品開発戦略立案まで、上流から幅広い業務範囲を担当出来ます。
- ・スタートアップ企業などへの取り組みに必要なスピーディかつダイナミックな新しい業務を経験できます。
- ・東京を拠点にしながら、米国や欧米・アジア各地域チームとグローバルに連携し、世界規模のマーケティングに参画できます。
- ・不確実性の高い領域で、スタートアップ的なスピード感とダイナミズムを持って新規事業を創り上げる経験ができます。
- ・大手メーカーからスタートアップまで多様な顧客と向き合い、自ら市場・ニーズを掘り起こすことができます。

【身につくスキル・キャリアイメージ】

- ・国内企業との折衝によるマーケティングスキル、マーケット構築（戦略、収益）スキルの向上が期待されます。
- ・海外との一体となったマーケティング活動を通じ、英語の学力向上、グローバルなビジネスセンスの習得が期待できます。
- ・グローバルマーケティングチームの一角（ニューモビリティ領域のリーダー）を担うキャリアを歩めます。
- ・事業部での商売（営業・事業運営）や、別領域・全社マーケティングなど、多様なキャリアパスを描くことも出来ます。

【配属組織・働く環境】

- ・自動車・航空機部品グループに所属しながらグローバルマーケティング部と連携して業務を遂行します。
- ・明るく風通しの良いチーム風土です。組織は現在構築中で流動的なため、自ら考え動く自立的なスタンスが活きてきます。
- ・外勤（展示会・客先訪問）も多く、アジア圏を中心とした出張やグローバル会議に伴う北米・欧州等への出張の可能性もあります。

【募集背景詳細】

中長期的な観点でコンポジットを必要とするニューモビリティ用途の動向を把握するとともにその潜在需要に向けたサプライチェーン構築を進める為

【テレワークの利用頻度】

週1～2回程度

【その他PR事項】

自由かつ柔軟な発想で取り組んでいただきたい、新しい事業なので個人のスキルを大いに発揮してほしい。

【職場環境で特記すべきもの】

技術・RDとの連携による業務遂行

明るく風通しの良い、相談しやすい職場風土（グルーブマネージャーのもと、和気あいあいとしたチーム）

【将来的に従事する可能性のある職務内容】

会社の定める職務

Required Skills

【必須要件】

- ・学歴：学士以上
- ・経験業界（年数）：コンポジット（炭素繊維・ガラス繊維・アラミド繊維等の繊維/樹脂を用いた複合材）関連業界での実務経験3年以上

対象例：炭素繊維・ガラス繊維・アラミド繊維等の繊維メーカー、樹脂・複合材メーカー、コンポジット成型品・部品メーカー、およびこれらを扱う商社等

- ・経験職種（年数）・経験内容：3年以上の営業・マーケティング経験
- ・経験補足：海外顧客との折衝経験
- ・語学力：英語（ビジネス会話）

※グローバルマーケットとして海外のマーケットとの協働が必要になります。そのため、英語での日常業務・会議に抵抗のない英語力が必須となります。

- ・当該語学の実務経験：必要
- ・その他：自立的・自発的に行動でき、好奇心旺盛でチャレンジ精神のある方。展示会やスタートアップ等へ自ら足を運び情報収集・関係構築ができる方（机上業務中心を志向する方は不向き）

【歓迎要件】

- ・経験業界（年数）：素材（繊維・樹脂）のバックグラウンドに加え、コンポジット成型品・部品ビジネスの経験があれば尚可
- ・経験職種（年数）・経験内容：自動車・航空宇宙分野 3年以上
※メーカーまたは商社での勤務経験があると尚可

Company Description

総合化学メーカーとして、素材から機能商品まで幅広い分野で多彩なソリューションを提供しています。◆機能商品分野高機能ポリマー、高機能化学、情電・ディスプレイ、高機能フィルム、環境・生活ソリューション、高機能成形材料、新エネルギー◆素材分野カーボンケミカル、炭素、MMA