

【フレキシブルな働き方可能】無線通信計測ソリューション営業

5G・次世代通信を支える世界的リーディングカンパニーで、日本市場の成長を牽引す...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
Viaviソリューションズ株式会社

Job ID
1613404

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 14 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制

Refreshed
November 13th, 2026 23:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2270239】
◆仕事内容
ワイヤレスネットワークのテスト、自動化、最適化ソリューションを提供するグローバルリーディングカンパニーにおいて、日本市場のビジネス拡大を担うアカウントマネージャーとしてご活躍いただきます。主要顧客との戦略的な関係構築から新規ビジネスの創出まで幅広く担当し、日本の通信インフラの発展に貢献できるポジションです。

◆具体的な業務内容

・通信事業者や関連企業のキーパーソンとの信頼関係を構築し、長期的なビジネスパートナーとして顧客の課題解決を支援します。
・既存顧客との関係を強化しながら、継続的なビジネス拡大を推進します。
・新たな顧客や市場を開拓し、日本市場における事業成長をリードします。
・顧客の技術的・事業的課題を深く理解し、最適なソリューション提案を通じて新規案件創出から受注までを推進します。
・APACチームや海外の事業部門と連携しながら、大型案件や戦略案件の推進に携わります。
・グローバルな知見やリソースを活用し、顧客への価値提供を最大化します。
・日本法人の中核メンバーとして、市場分析や新製品の市場投入に携わります。
・営業活動だけでなく、日本市場における事業戦略や成長戦略にも貢献いただきます。
・Country Manager直属のポジションとして、高い裁量権を持ちながら営業戦略の立案・実行をリードします。
・日本市場の成長に直接インパクトを与えられる、影響力の大きな役割です。

◆このポジションの魅力
・国内大手通信事業者や業界の主要プレイヤーとのビジネスを担当
・5Gをはじめとする最先端のワイヤレスネットワーク領域に携われる
・Country Manager直下のポジションで高い裁量を持って活躍できる
・グローバルチームとの協業機会が豊富で、英語力や国際的な経験を活かせる

Required Skills

◆応募資格
3～5年の技術関連業界での営業経験

◆尚可
モバイル（ワイヤレス）ネットワーク（RAN/コア）テスト機器の営業経験があることが望ましい。
モバイル（ワイヤレス）業界における主要顧客との既存のネットワークを持っていること。
顧客のアプリケーションや要件を理解し、それをVIAVI製品の特徴や利点と関連付けることで、
顧客にとって価値ある提案を明確にすることができる方。
顧客にソリューションサポートを提供するため、出張（主に日本国内）に行ける方。

自発的で目標達成を目指すマインドをお持ちの方
優れたコミュニケーション能力と顧客関係管理能力

Company Description

ネットワーク測定機器・試験装置およびそれらに関わるシステムの開発・輸出入・販売・技術サポート・保守サービス