



【プロフェッショナル採用】（管理職候補）海外営業【鉄道・通信・電力等の架線・ケーブル関連メーカー】

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1613381

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

September 17th, 2026 17:36

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2387041】

◆MISSION

海外事業拡大を担う営業ポジションです。社会インフラ分野における海外案件の開拓・案件形成を担当いただきます。海外顧客やパートナー企業との関係構築を行いながら、案件発掘、提案、案件形成から受注まで一貫して関与いただきます。決まった製品を販売する営業ではなく、社内技術部門や社内外関係者を巻き込みながら、案件全体を前に進めていく役割です。

将来的には海外営業機能の中核メンバーとして、案件推進や営業組織づくりにも関与いただくことを期待しています。

◆業務内容

- ・ 海外顧客およびパートナー企業との関係構築
- ・ 新規案件の発掘および営業活動
- ・ 社内技術部門との連携による提案構築
- ・ 案件形成から受注までの営業推進
- ・ 社内外関係者を巻き込んだプロジェクト推進

◆ 組織構成

海外事業本部は約10名の組織です。

営業、技術、生産、物流、貿易、品質など、社内外の関係者と連携しながらプロジェクトを推進します。

Required Skills

◆ 必須条件：

- ・ 法人営業経験（3年以上）
- ・ 英語で会議、交渉、メール対応が可能な方
- ・ 社内外の関係者と連携しながら業務を推進した経験のある方

◆ 歓迎条件：

- ・ インフラ／設備／製造業での営業経験
- ・ 海外案件またはプロジェクト型営業の経験
- ・ 商社、装置メーカー、プラント業界での営業経験
- ・ 新規開拓、市場開拓、案件形成等の経験

◆ 求める人物像

- ・ 不確実な状況でも、自ら考え行動できる方
- ・ 関係者を巻き込みながら案件を前に進められる方
- ・ 最後まで責任を持ってやり切れる方
- ・ 営業だけでなく、プロジェクト推進や組織づくりにも関心のある方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします