グローバルハイパースケーラーとの成長戦略推進とビジネスマネジメント（海外拠点連携含む）

富士通株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
富士通株式会社

Job ID
1613377

Industry
System Integration

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
7.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
08:45 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】初年度 20日 4か月目から　※初年度は入社時期により異なります。翌年まで繰り越し可能（積立て可能）/最大40日 …

Refreshed
September 17th, 2026 17:36

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2394693】
■業務内容
・AWSを中心としたクラウドパートナー領域において、国内外のパートナーおよび社内事業部門・各業種フロント部門など、多様なステークホルダーと密接に連携し、協業推進の実務を担っていただきます。
・協業を円滑に進めるため、関係者との継続的なコミュニケーションを通じた調整・実行を担い、日々のパートナービジネス推進活動を着実に前に進めます。
・具体的には、パートナープログラムの移行対応やパートナーファンドの活用推進、案件・施策の進捗管理を通じて、パートナービジネス活動の実行と運営を支えます。

・パートナー起点の案件情報や施策状況を整理・可視化し、ビジネス進捗の把握や関係者間での共通認識形成に貢献します。
・業務に関する説明資料や各種報告資料の作成、関係部門への展開・調整を行い、国内外のパートナー協業が円滑に進むための業務基盤・運営基盤の整備を担います。
・データやKPIを意識した情報整理・共有を通じ、パートナービジネス活動の見える化とガバナンス強化にも寄与していただきます。

■個人に期待する役割やミッション
・AWSを中心としたハイパースケーラーとの協業において、社内外の多様な関係者と密にコミュニケーションを取りながら、協業推進に必要な論点整理、調整、実行を主体的に担うことを期待します。
・単なる事務的対応に留まらず、パートナー起点の施策や案件の進捗を把握し、関係者が次に取るべきアクションを意識した動きを実践していただきます。
・業務においては、協業全体の状況を俯瞰し、課題やボトルネックを整理・可視化することで、関係者間の認識合わせや意思決定を支援する役割を担います。
・ビジネス起因のKPIや進捗指標を意識しながら、アライアンス活動の質とスピードの向上に貢献することが求められます。
・全社横断的なテーマや新たな取り組みにおいても、前例や既存プロセスにとらわれることなく、関係者を巻き込みながら着実に物事を前に進める実行力を発揮していただきます。
・パートナープログラムやファンド活用の最適化を含め、データと現場をつなぐハブとして、アライアンス活動全体の推進力となることをミッションとします。

■仕事の魅力・やりがい
・グローバル大手パートナーと戦略的なパートナーシップ構築を主体的に実現していくことが求められており、チャレンジングでやりがいのある仕事内容です。

■配属組織
【BG名】Corporate Functions
【本部名】CRO室
【組織としてのミッション】
・ハイパースケーラーを活用した成長戦略をけん引。AIを中心とした新規事業と案件を創出する。パートナーエコシステムを利用したビジネス共創やソリューションの共同開発によって、自社単独では到達できなかった市場やビジネス機会を開拓する。パートナービジネスを全社トップライン成長を加速させるレバレッジとして機能させる。
【募集背景と応募者へのメッセージ】
・AIを中心とする事業拡大に伴い、AWSを中心としたパートナービジネス推進を担うメンバーを募集しています。国内外のパートナーや社内部門と連携し、施策・案件の推進、情報整理・可視化などを担っていただきます。入社後は、協業推進に必要な論点整理・実行を主体的に担い、ビジネス運営の高度化に貢献いただくことを期待しています。グローバル大手パートナーとの協業を通じて、アライアンス推進やビジネスマネジメントの経験を広げられる環境です。これまでの営業経験やパートナービジネス経験を生かし、より大きなテーマに挑戦したい方のご応募をお待ちしています。

■働き方（就業環境・勤務形態）
【残業時間】平均:15時間/月、繁忙期:30時間/月
【フレックス勤務適用】有

Required Skills

■応募要件　※以下何れかの経験がある方
・パートナービジネス経験をお持ちの方
・ベンダーやSIerでの営業経験をお持ちの方

■歓迎要件
以下の経験があればより望ましい
・AWS認定資格保持（Associate以上）
・マーケティング活動全般（市場調査、企業分析、仮説提案）
・ビジネスデータの分析/活用スキル
・新規ビジネスの立ち上げやパートナー企業・スタートアップ企業とのオープンイノベーションの推進
・ビジネス企画/戦略立案
・IT関連業界での業務経験、海外関連業務経験
・海外駐在経験

Company Description

大規模かつ先進的なシステムを構築してきた高い技術力と豊富な実績によって、ITサービス市場において国内No.1、グローバル上位のシェアを占めています。世界の各地域で事業を展開し、グローバルなサービス体制を築いています。事業セグメント：テクノロジーソリューション、ユビキタスソリューション、デバイスソリューション